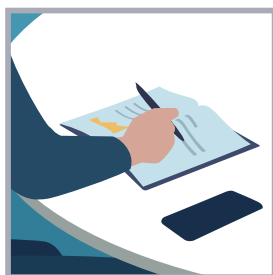


Club News

／ アチーブメントテクノロジー マスタープログラム
ご活用者数1万名突破記念 ／

「意志の強さ」に頼らない

成果をつくる学び方



〔特集〕

アチーブメントテクノロジー マスタープログラム
ご活用者数1万名突破記念
「意志の強さ」に頼らない
成果をつくる学び方

小池 友妃子 愛知県碧南市市長

中井 克治 株式会社K-Dream1
代表取締役

前嶋 幸子 弁護士法人アクセス法律事務所
代表弁護士

梶田 大和 株式会社PIT IN
代表取締役社長

長崎 洋也 三興ハルブホールディングス株式会社
代表取締役社長

青木 仁志 アチーブメント株式会社 代表取締役会長 兼 社長
公益財団法人 青木仁志啓育財団 理事長
米国ナボレオン・ヒル財団 ゴールドメダリスト

〔鼎談〕

国境を越えた「人づくり」が
経営者の志を磨く

水越 健晴

FORVAL CAMBODIA
顧問・前代表取締役会長

木俣 佳丈

アチーブメント株式会社 顧問
元参議院議員

青木 仁志

アチーブメント株式会社 代表取締役会長 兼 社長
公益財団法人 青木仁志啓育財団 理事長
米国ナボレオン・ヒル財団 ゴールドメダリスト

本冊子はFSC®認証紙を使用しています。
FSC®認証紙は、FSC®認証材、再生資源、およびその他の
管理原材料から作られた地球環境に優しい用紙です。



04 [鼎談] 国境を越えた「人づくり」が経営者の志を磨く

- 水越 健晴 FORVAL CAMBODIA
顧問・前代表取締役会長
- 木俣 佳丈 アチーブメント株式会社 顧問
元参議院議員
- 青木 仁志 アチーブメント株式会社 代表取締役会長 兼 社長
アチーブメントグループ CEO
公益財団法人 青木仁志啓育財団 理事長
米国ナポレオン・ヒル財団 ゴールドメダリスト

[特集]

アチーブメントテクノロジー マスタープログラム ご活用者数1万名突破記念 「意志の強さ」に頼らない 成果をつくる学び方

10 522名のアンケート調査からみえた 成果をつくる「学び方」とは

- 12 **CASE 1** 毎朝5時半のオンライン勉強会で学びをシェア
碧南市初の女性市長を支える「確固たる軸」
小池 友妃子 愛知県碧南市市長

- 13 **CASE 2** 受講前からプログラムを学び、社員向け勉強会でシェア
理念浸透が加速し、2年で売上2億円アップが実現
中井 克治 株式会社K-Dream1 代表取締役

- 14 **CASE 3** 毎日LINEでテキストをシェア
半分の時間で約3倍の成果をつくり出した礎
前嶋 幸子 弁護士法人アクセス法律事務所 代表弁護士

- 15 **CASE 4** プログラム視聴後のセルフカウンセリングで
思考の枠が外れビジョンが拡張・売上5倍
梶田 大和 株式会社PIT IN 代表取締役社長

- 16 **CASE 5** 色を変え何周もテキストに書き込み、動画通話でシェア
朝の習慣で業績向上と家族時間を両立
長崎 洋也 三興バルブホールディングス株式会社 代表取締役社長

- 17 **まとめ** 意志は弱い、願望は強い 「共同学習」こそが継続の鍵
青木 仁志 アチーブメント株式会社 代表取締役会長 兼 社長
アチーブメントグループ CEO
公益財団法人 青木仁志啓育財団 理事長
米国ナポレオン・ヒル財団 ゴールドメダリスト

- 20 **My Achievement** 私の目標達成ストーリー
峰 幸代 女子ソフトボール元日本代表 金メダリスト
女子U-15日本代表 アシスタントコーチ
講演家

- 28 **プロスピーカーという生き方**
小島 清一郎 KFSグループ 代表
一般財団法人日本プロスピーカー協会 東北ブロック 担当副参事
JPSA認定シニアプロスピーカー JPSA福島支部 副支部長

青木仁志の新刊

8月24日
発売開始!!

人生を經營する 100の知恵

理想の未来をつくる実践習慣

今日の選択が、
明日の結果を決める。

総再生数1300万回超の大人気YouTubeチャンネル
『青木仁志の「人生経営哲学」-100回聞いたら豊かになる話-』が待望の書籍化!

習慣 人間関係 仕事 使命
一歩ずつ実行することで、人生は確実に変わる。

著者: 青木 仁志

価格: 1,650円(税込)

ご購入はこちら



総再生回数1,300万回超!

登録者数11万人のYouTubeチャンネル

100回聞いたら豊かになる話
青木仁志の「人生経営哲学」

YouTube

待望の書籍化!

1日1話で一流の思考が身につく!
習慣・人間関係・仕事・リーダーシップ・マネジメント・使命という、
誰もが身近に感じる6テーマを網羅。
54万人の人材を育成したトレーナーが教える、
理想の人生を生きるための100のコツを、
読みやすいよう各項目を見開き2ページで構成しました。
さらに、各話にYouTube動画 二次元コードを収録。
動画と本書を連動して、ぜひ習慣形成にご活用ください。

■目次

- 【第1章】 価値ある習慣が、理想の人生をつくる (第1話～第22話)
【第2章】 人生を豊かにする、信頼と人間関係の原則 (第23話～第35話)
【第3章】 働く喜びと成果を両立させる仕事術 (第36話～第50話)
【第4章】 人を導き、可能性を引き出すリーダーシップ (第51話～第63話)
【第5章】 理念で組織を動かす経営とマネジメント (第64話～第81話)
【第6章】 使命を果たし、真の成功を手に入れる (第82話～第100話)

戦略的目標達成プログラム「頂点への道」講座 体験説明会

一般財団法人日本プロスピーカー協会 設立30周年記念

一般財団法人日本プロスピーカー協会協力

米国ナポレオン・ヒル財団ゴールドメダリストが語る

巨富を築く思考法



開催終了			申込締切	東北ブロック	北海道ブロック
首都圏・北関東ブロック	南関東ブロック	東海ブロック	九州・沖縄ブロック		
6/1(月)	6/8(月)	7/28(火)	9/3(木)	10/9(金) 18:30～20:30	11/13(金) 18:00～20:00
関西ブロック	北信越ブロック	中四国ブロック		会場 岩手教育会館 多目的ホール(A・B)	会場 アスティホール
6/16(火)	6/29(月)	8/5(水)			

参加資格 どなたでもご参加いただけます

参加費 2,000円(税込)



詳しくはこちら



青木 はい。身近のロールモデルがそれしかなかったからです。しかし今回、日本で活躍する当社のカンボジア人エンジニアと触れ合う機会がありました。自分と同じカンボジア人が輝いている姿を目の当たりにしたことで、

と信じてきました。
木俣 フォーバルの大久保会長や、ワタミの渡邊美樹会長との長年のご縁を通じた支援活動も背景にありますね。
青木 ええ。渡邊さんが推進されている公益財団（SAJ）の評議員も務めており、これまでカンボジアには3つの校舎を寄贈し、孤児院の子どもたちの里親支援もずっと続けてきました。こうした友人関係やご縁のなかで、我々のミッションである「教育の力で世界を変える」という活動に力を入れていきたいという思いが重なったのです。
木俣 青木社長が里親として長年支援されている少女のエピソードは、まさに教育の本質を象徴しています。初めは「将来は兵隊になりたい」と言っていたそうですね。

青木 はい。身近のロールモデルがそれしかなかったからです。しかし今回、日本で活躍する当社のカンボジア人エンジニアと触れ合う機会がありました。自分と同じカンボジア人が輝いている姿を目の当たりにしたことで、

彼女「ITエンジニア」という新たな夢を描くようになったのです。それ以来、彼女は勉強を始め、公立高校でクラス1番の成績を収めるまでになりました。モデルとなる存在と出会えたからこそ、内なる願望が劇的に変わった。人は強制されるのではなく、自らの内発的な動機によってのみ変わるという証拠です。
木俣 実は私の長男も、フォーバルさんの関連団体であるNGOのCIESEFでのインターン経験を通じて教育の力に目覚め、今は文部科学省で小中学校の予算編成に携わるまでになりました。教育が人を変えるという事実を、私も身をもって実感しています。

文化の壁を越え、現地リーダーを育てるマネジメントとは

木俣 一方で、異文化の中で現地スタッフを組織化していくことは並大抵のことではありません。フォーバルカンボジア様は16年にわたり日系企業を支えておられます。水越顧問がカンボジアへ赴任された経緯をお聞かせください。
水越 2010年の3月、当時社長だった大久保から突然「1週間あげるからカンボジアを見てきてくれ」と言われたのが始まりでした。当時の社員でその真意を理解していたものは限られていたと思います。私は外資系のIBM出身でニューヨーク駐在経験もあったため、社内の海外駐在経験者として白羽の矢が立ったのだと思います。赴任を決断した最大のポイントは、独立記念塔近くにある公立の小学校を視察した時の光景でした。昼休みに子どもたちが制服のまま、裸足で燦々と輝く太陽の下へ遊びに出ていく姿を見たとき、「日本ではもう長い間見えていない姿だ」と圧倒的な未来を感じたのです。軽い気持ちで視察に来たこのカンボジアの地に、気づけば16年間駐在しています。日本の中小企業がカンボジアに新たな事業基盤を作るための礎となるようにとミッションを託されたフォーバルグループ第1号の海外現地法人の誕生です。
木俣 まさにゼロイチでの立ち上げをされてきたのですね。ITエンジニア集団を0から育て上げるうえで、どのような苦労がありましたか？
水越 当時、彼らはシステムの構築はできるが、作った後の「テストの方法」の設計と実行の経験が無い状態でした。そこでコンピュータの技術者だった私自身が現場に入り込み、「こうやって確認するんだよ」と仕事の向き合い方を伝えました。そして彼らに「同じことをやっている」と、来年の価値は今年の価値より低くなる。お客様に提供できる付加



アチーブメント株式会社 顧問
元参議院議員
き ま た よ し た け
木俣 佳丈

FORVAL CAMBODIA
顧問・前代表取締役会長
み づ 越 た け は る
水越 健晴

アチーブメント株式会社 代表取締役会長 兼 社長
アチーブメントグループ CEO
公益財団法人 青木仁志啓育財団 理事長
米国ナポレオン・ヒル財団 ゴールドメダリスト
あ お き さ と し
青木 仁志

カンボジア支店開設記念特別鼎談

国境を越えた「人づくり」が経営者の志を磨く



アチーブメント株式会社のカンボジア支店開設にあたり、株式会社フォーバルカンボジアの水越顧問、弊社代表・青木、木俣顧問の特別鼎談を実施しました。言葉も文化も異なる海外展開は、単なる市場開拓にとどまりません。親日で日本の支援を受け入れる土壌を持つカンボジアでの挑戦は、現地のリーダー育成を通じ、経営者自身の「志」を磨く絶好の機会です。自社の利益や計算を超え、貢献の幅を広げることで企業はいかに飛躍するのか。海外進出がもたらす真の価値について語り合いました。

悲劇の歴史を持つ国で、教育の可能性を信じる

青木 本日はカンボジア支店開所報告式にお越しいただき、誠にありがとうございます。フォーバルカンボジアの水越顧問には、準備段階から多大なるサポートをいただきました。心より感謝申し上げます。
水越 こちらこそ誠にありがとうございます。アチーブメント社の大きな一歩のお力になることができ大変光栄です。
木俣 本日は特別鼎談ということですが、まずはじめに青木社長、今回なぜカンボジアという地で新たな挑戦を決められたのでしょうか。青木 きっかけの一つは、カンボジアのキリロム工科大学（現アジアイノベーション大学）から採用し、日本で活躍してくれた現地エンジニアたちの「受け皿」を作ることでした。毎年3名ずつ採用し5年になりますが、4年間の契約を終えて祖国へ戻るという選択をした彼らが、継続して活躍できる環境を用意してあげたかったのです。もう一つは、私たちが創業以来39年間追求してきた「教育の可能性」への思いです。カンボジアはポル・ポト政権下で知識人を中心に国民の4分の1もの人たちが惨殺されるという暗い歴史を持ちます。苦痛を与えて人をコントロールしようとする「外的コントロール」の究極の悲劇を経験した国だからこそ、私たちが提唱する「選択理論」に基づく教育が、国の再興に役立て



業計画の数字ではない、人と人との「柔らかな関係」がこの場所を作ったのだと強く感じました。これは我々にとっても新たなスタートです。

青木 私も71歳になりましたが、残りの人生を少しでもご縁ある人たちに貢献できるように、一つ一つのことを大切にしていきたいと思っています。フォーバルの大久保会長、そして水越顧問とのお付き合いのなかで、この地に支店を開設できたことにも目に見えないご縁を感じています。

木俣 素晴らしいですね。この「柔らかな関係」という言葉に、日本人の良さや、損得を超えた本当の日本企業の強さが表れていると感じます。「弱さは統合を生み、強さは分裂を生む」という言葉がありますように、互いに支え合いながら社会に貢献していく姿勢が何より大切です。これからの時代、ただ利益を追うだけの企業は生き残れません。海外という見知らぬ土地で現地の課題に寄り添い、自社の存在意義を深めていく。それは、中小企業を取り組むべき本質的な「成長戦略」と言えるのかもしれない。

青木 まさに私もそのように思います。企業は経営者の器以上には成長しません。どこまでも、経営者が自社の存在意義とは何かを深く考え続け、追求し続けることに、永続的な発展をし続けていける原点があるのだと思います。本日はこの大切なことを再確認できた時間でした。誠にありがとうございました。



Takeharu Mizukoshi
FORVAL CAMBODIA 顧問・前代表取締役会長。外資系IT企業を経て、2010年にフォーバルグループ初の海外現地法人設立のためカンボジアへ赴任。15余年にわたり日系企業の進出支援や現地企業とのビジネス交流を牽引。2023年度にはカンボジア日本人商工会会長を歴任し、両国の発展に貢献。

価値、さらには自分への報酬を上げたいなら、ちゃんと勉強しなさい」と言い続けました。その結果、お互いに切磋琢磨する環境ができ、現在約50名の社員のうち、5人が創業からの15年勤続社員、全体の3割が10年以上の在籍者となりました。昨年はついにカンボジア人の生え抜

きの女性エンジニアが取締役に就任し、フォーバルグループとしても大きなマイルストーンとなりました。

木俣 現在、カンボジアの日本人商工会には約260社が加盟し、半数は中小企業だと伺っています。そうしたスタッフの成長は、進出する日本企業側との相乗効果もあるのでしょうか。

水越 間違いないあります。我々の現地スタッフを育ててくれたのは、カンボジアに進出してきた日系企業の皆様です。お客様が苦勞して事業を立ち上げる姿を、現地の社員が伴走

支援しながら見る。その経験値やルールを共に学ぶことで、自然とレベルが上がっていくのです。カンボジアの日系企業コミュニティはまだまだ規模が小さいからこそ、互いに情報交換し合う「共同体」のような良さがあります。

「計算」を超えた志と縁が、経営者の器を広げる

木俣 カンボジアの次なる発展には、「自ら考える力を育む」ソフト面の教育が不可欠です。今後どのような貢献を考えているのかを教えてくださいませんか。

青木 現在、私たちは「350の図書館をカンボジアに寄贈する」というプロジェクトをスタートさせ、今回、孤児院にその一つ目を作りました。渡邊美樹さんが作られた350の学校のうち、私自身も3つの校舎を建てさせていただきましたが、今後はハード面だけでなく、本などのソフトウェアを通じて教育を支援していきたいと考えています。



木俣 先ほど紹介された里子の方のように、自ら人生を好転させていける機会が増えていきそうですね。そしてリーダーの輩出ということにも繋がりますね。

青木 はい、アチーブメントは39年間にわたり、累計1万人の経営者教育を行ってきました。ゆくゆくはオンラインなども活用しながら、カンボジアで奮闘される商工会の経営者の皆様へ向けたサポートも一緒にできればと考えています。

水越 それは非常にありがたいお話です。規模の大小に関わらず、起業家マインドを持った経営者の方々が「日本ではできないかもしれないアイデア」を実現していく場として、ぜひ一緒に一緒に仕事ができたらと思います。今日のお話を伺い、単なる事



カンボジアでの活動ダイジェスト

今回のカンボジア訪問は、アチーブメント社内の選抜メンバーによる海外研修も兼ねて実施されました。カンボジア支店開設の式典以外にも、現地の方々と直接触れ合い、未来へ向けたさまざまな活動を行いました。本年12月にはJPJAの有志メンバーでの訪問も企画予定です。さらなる貢献の輪を広げてまいります。

1 カンボジア副首相兼教育・青少年・スポーツ大臣を表敬訪問

SAJ様からのご縁で、カンボジアの未来を牽引する教育の重要性について、ハン・チュオン・ナロン副首相と対談。国のインフラ整備だけでなく、教育を牽引する次世代リーダーや経営者を育成するためのソフト面でのトレーニングの重要性について、深く意見を交わしました。



2 カンボジア日本大使館を表敬訪問

親日であり、日本からの支援を広く受け入れる土壌を持つカンボジアにおいて、次世代のリーダー育成は国家の急務です。日本大使館への表敬訪問では、両国の連携と、日系企業が提供できる本質的な教育支援の可能性について、永瀬賢介公使と、JETRO・JICAのご担当者様も交えて語り合いました。



3 孤児院へ図書館を設立し、1,500冊を寄贈。「未来を創る」ワークショップを開催

SAJ様を通じて推進する「350の図書館創設プロジェクト」の第一歩として、ポーサット州の孤児院『夢迫う子どもたちの家』へ図書館を設立。1,500冊の本を寄贈するとともに、現地の子どもたちと自身の夢を画用紙に描くワークショップを実施。単なる支援ではなく、自ら夢を描き達成する力を育む教育を届けています。





アチーブメントテクノロジー マスタープログラム
ご活用者数**1万名突破記念**

「意志の強さ」に頼らない

成果をつくる学び方



「変わりたい」
そう思い学びはじめたものの、
学びを継続し、成果につなげることは簡単ではない。
これは、多くの学習者の本音かもしれません。

2019年、ハーバード大学とマサチューセッツ工科大学が
発表した調査^{*}によると
自ら動画を見るスタイルのオンライン講義の修了率は
10%に満たないといえます。

そんななか、おかげさまで
アチーブメントテクノロジー マスタープログラムは
ご活用者数が1万名を突破。
多くの方からポジティブな変化があったという
お声をいただきました。

では、意志に頼らず、学びを継続し
成果につなげるには、どうすればよいのでしょうか。
マスタープログラムに関する
アンケート調査と5名の事例から
その秘訣に迫ります。

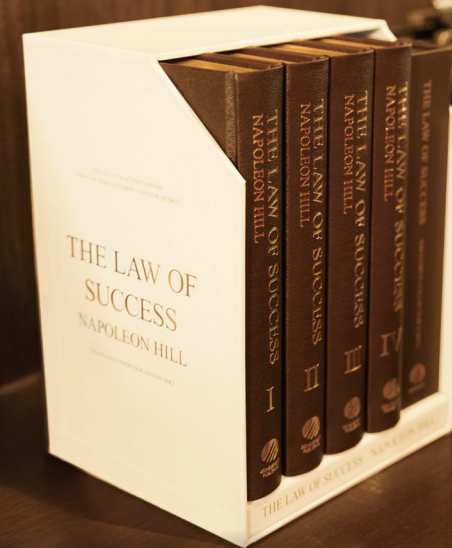
* Reich, J., & Ruipérez-Valiente, J. A. (2019). The MOOC pivot. Science.

- P10 522名のアンケート調査からみえた成果をつくる「学び方」とは
- P12 **CASE1** 毎朝5時半のオンライン勉強会で
学びをシェア
碧南市初の女性市長を支える
「確固たる軸」
小池 友妃子 愛知県碧南市長
- P13 **CASE2** 受講前からプログラムを学び、
社員向け勉強会でシェア
理念浸透が加速し、
2年で売上2億円アップが実現
中井 克治 株式会社K-Dream1 代表取締役
- P14 **CASE3** 毎日LINEでテキストをシェア
半分の時間で約3倍の成果をつくり出した礎
前嶋 幸子 弁護士法人アクセス法律事務所 代表弁護士

- P15 **CASE4** プログラム視聴後のセルフカウンセリングで
思考の枠が外れビジョンが拡張・売上5倍
梶田 大和 株式会社PIT IN 代表取締役社長
- P16 **CASE5** 色を変え何周もテキストに書き込み、
動画通話でシェア
朝の習慣で業績向上と家族時間を両立
長崎 洋也 三興バルブホールディングス株式会社 代表取締役社長
- P17 **まとめ** 意志は弱い、願望は強い
「共同学習」こそが継続の鍵
アチーブメント株式会社 代表取締役会長 兼 社長
公益財団法人 青木仁志啓育財団 理事長
米国ナポレオン・ヒル財団 ゴールドメダリスト
青木 仁志

◆ アチーブメントアカデミー会員・クラブ会員限定 ◆

20年以上にわたり、500名以上の成功者を研究して執筆され
全世界で1億部以上発売された『THE LAW OF SUCCESS』の原典



Exclusive Collector's Edition for Achievement Academy and Club Members

THE LAW OF SUCCESS

Translation Supervisor Satoshi Aoki



成功の原理原則を、全16章 1,400ページにわたり 忠実に邦訳

Intro. マスターマインドの概要
Lesson 1 明確な目標
Lesson 2 自信
Lesson 3 貯蓄の習慣
Lesson 4 リーダーシップ
Lesson 5 想像力

Lesson 6 熱意
Lesson 7 自制心
Lesson 8 報酬以上の成果を上げる
Lesson 9 魅力ある人格
Lesson 10 正確な思考

Lesson 11 集中力
Lesson 12 マスターマインドからパワーを得る
Lesson 13 失敗から利益を得る
Lesson 14 寛容さ
Lesson 15 黄金律

限定
6,000
セット

詳細はこちら



セット内容 書籍4冊・特典DVD1枚・特典冊子1冊・特装版収納BOX

価格 44,000円(税込)

送料:1,100円(全国一律) <支払い方法>クレジットカード



成功の原理原則を仲間とともに学び、理解を深める

『THE LAW OF SUCCESS』購入者限定 紐解き会

サクセスモーニング

富だけでなく、真の豊かさ、を手に入れるための成功の「原理原則」に触れる月曜あさの45分

開催
日程

9月

9月7日(月)
9月14日(月)
9月28日(月)

10月

10月5日(月)
10月19日(月)
10月26日(月)

あさ7:15~8:00

その他の日程や詳細は下記Webサイトより
ご確認ください。

こんな方におすすめ

- ・物心両面の豊かな人生を歩みたい!
- ・成功の原理原則の理解を深め実行へ繋げたい!
- ・学ぶ仲間とともに成功の習慣を身につけたい!

月曜日は「サクモニ!」私が担当します!

ファシリテーター
アチーブメント株式会社
九州エリア担当マネージャー
熊本支店 支店長

針生 栄司



参加者の声



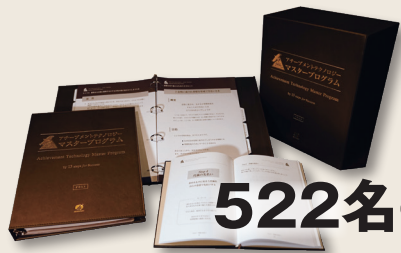
徳洲会体操クラブ 監督
アテネ五輪 男子体操団体金メダリスト
ナポレオン・ヒル財団公認「THINK AND GROW RICH」認定アンバサダー

米田 功様

月曜日の朝に、成功の原理原則に触れることで、1日のスタートの質が大きく変わりました。選手指導にも活用させていただいています。目次の説明から入り、必要に応じて重要なページに戻りながら行われる丁寧な解説はとても理解しやすいです。ぜひ、皆さんにも参加をおすすめします!

日程や詳細は
こちら





522名のアンケート調査からみえた

成果をつくる「学び方」とは

変化を実感している方に 共通する3つの「学び方」

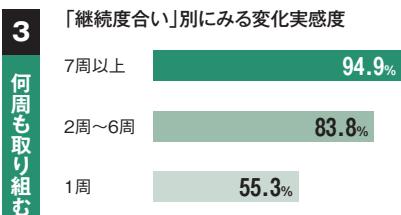
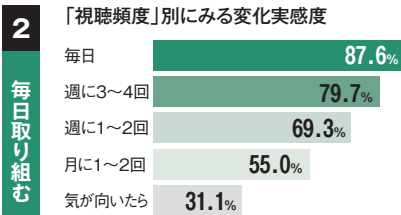
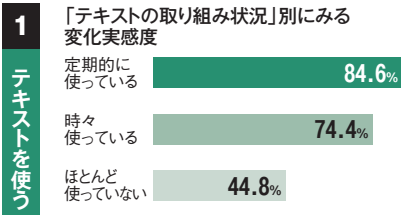
では、変化を実感されている方は、どのように学んでいるのでしょうか。本アンケートでは、テキストの取り組み状況、視聴頻度、継続度合いといった「学び方」についても伺いました。

学び方別に、**明確な変化を実感した方**（7段階評価で6以上）の割合を比較すると、①テキストを定期的に使う、②毎日視聴する、③何周も繰り返し学ぶほど、変化の実感度合いが高いことが分かりました。（図3）

毎日視聴されている方からは、「セミナーで学んだ事は忘れてしまうこともあるが、毎日取り組む事で実践・振り返りができる」「毎日視聴することで判断軸や優先すべき事などに毎朝立ち返り、その日を効果的に過ごすことができる」といったコメントが寄せられました。

何周も繰り返し学ばれている方からは、「何度も何度も視聴し続け、記入することで、自分に葛藤が起きたときに、どこに躓いていたのかすぐに気づき、改善できるようになった」「繰り返し学習することで以前の思考からの変化を感じられ成長を実感できる」といったコメントが寄せられました。

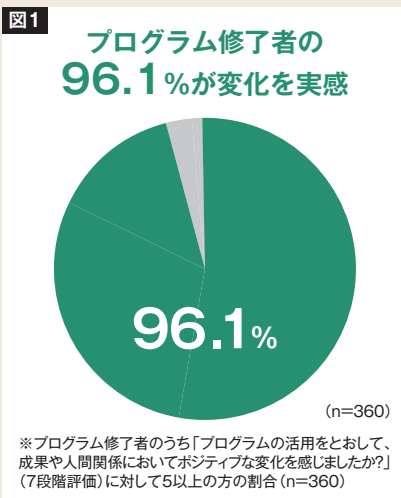
学び方別にみる「変化」の実感度



※「プログラムの活用をとおして成果や人間関係においてポジティブな変化を感じましたか？」（7段階評価）において、6以上と回答した方の割合。

当社では、2026年6月16日〜24日にかけて、アチーブメントテクノロジーマスタープログラムをお持ちのアカデミー会員の方を対象にアンケート調査を行い、522名から回答をいただきました。ご協力いただいた皆様、ありがとうございます。ここではその結果をもとに成果を実感されている方の学び方をお伝えします。

セルフトレーニングで9割以上 が肯定的な変化を実感！



具体的な変化 トップ5

1位	セルフコントロール力が高まった ...	49.6%
2位 (同率)	自己概念が高まった	48.5%
	願望が明確になった	48.5%
4位	習慣形成が身に付いた	45.2%
5位	心身のバランスが整った	36.6%

※複数選択可

また、「プログラムの活用をとおして得られた変化や成果を、具体的に教えてください」という質問に対しては、回答が多い順に、次のとおりとなりました。（図2）

具体的な変化について、お陰様で多数のコメントをいただきましたが、ここではその一部をご紹介します。

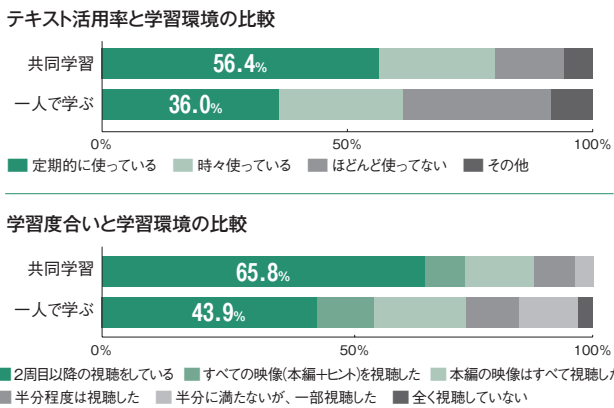
＜調査概要＞
調査期間：2026年
6月16日〜6月24日
有効回答数：522人
対象：アチーブメント
テクノロジー マスター
プログラムをお持ち
のアカデミー会員の方

テキスト活用継続学習は、一人だと難しい！ 効果的な学び方を 実践している人ほど 共同学習に取り組む傾向

一方で、アンケートのなかには、「やったほうがよいとは思っているものの、忙しくてなかなか継続できなかった」といったお声もありました。では、どうすれば意志に頼らず、学びを継続することができるのでしょうか。実は、上記にご紹介した効果的な学び方を実践されている方ほど、「共同学習」をされている傾向があることが分かりました。

テキスト活用率と学習環境を比較すると、一人

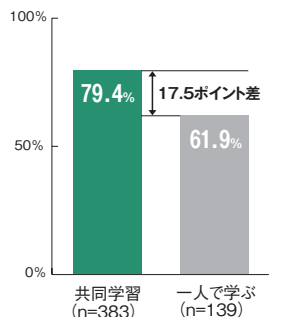
学習環境別にみるテキスト活用率・学習度合い



ここからは、実際にマスタープログラムを活用し、成果につなげられた5名の方に、具体的な学び方を伺いました。

- CASE1 P.12 小池 友妃子
愛知県碧南市長
- CASE2 P.13 中井 克治
株式会社K-Dream1 代表取締役
- CASE3 P.14 前嶋 幸子
弁護士法人アクセス法律事務所 代表弁護士
- CASE4 P.15 梶田 大和
株式会社PIT IN 代表取締役社長
- CASE5 P.16 長嶋 洋也
三興ハルホホールディングス株式会社
代表取締役社長

図5 「学習環境」別に みる変化実感度



で学ばれている方は、テキストを定期的に使っている方が36.0%だったのに対し、共同学習をされている方は56.4%。学習度合いと学習環境を比較すると、一人で学ばれている方は、2週目以降も学びを継続している方が43.9%だったのに対し、共同学習をされている方は65.8%でいず、約20ポイントの差が確認できました。（図4）

そして変化の実感度合いは、一人で学んでいる方が61.9%に対し、共同学習をされている方は79.4%。約18ポイントの差があり、共同学習は学びを継続するうえで、大切な要素だと確認できました。（図5）

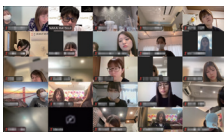


「成果が出る」という言葉を信じ、
受講前から学びをスタート

「社員をもっと豊かにしたい」そう思い、いくつかコンサルティング会社を調べていました。そんななか同業経営者の方と社員の方の変化に感銘を受け、アチーブメントの受講を決意。そのときに担当のコンサルタントに言われた「成果の出る方法」が、『頂点への道』講座を受講する前にマスタープログラムを使うことでした。もともと本を読んだり研修を受けたりしていたので、学ぶことへの抵抗はなく、すぐにマスタープログラムを学びはじめました。

毎月の社員向け勉強会で学びを伝え、社内がワンチームへ

学び進めるなかで気づいたのは、これまでの学びに共通する成功の原理原則が集約され、体系的になっているため、社員に伝えやす



オンラインで全国の店舗を繋ぎ
毎月勉強会を行っている

成。さらに、理念浸透度を可視化する理念浸透サーベイでは82ポイントを獲得し、「クオリティカンパニーランク達成企業」として表彰いただきました。



Case 2

小顔矯正専門サロンやバストアップサロンなど女性の美と健康を追求する株式会社K-Dream1。業界平均年収約398万円を大きく超え、平均年収は637万円。「社員を豊かにし業界の社会的地位を上げたい」と語る代表の中井氏は、『頂点への道』講座の受講前からマスタープログラムを活用。毎月の社員勉強会を通じて理念浸透が加速し、2年で売上2億円アップとクオリティカンパニーランクを達成。社内をワンチームへと導いた学びの活用術に迫ります。



なかいかつじ
中井 克治
株式会社 K-Dream1
代表取締役

受講前からプログラムを学び、社員向け勉強会でシェア 理念浸透が加速し、2年で売上2億円アップが実現

「成果が出る」という言葉を信じ、 受講前から学びをスタート

「社員をもっと豊かにしたい」そう思い、いくつかコンサルティング会社を調べていました。そんななか同業経営者の方と社員の方の変化に感銘を受け、アチーブメントの受講を決意。そのときに担当のコンサルタントに言われた「成果の出る方法」が、『頂点への道』講座を受講する前にマスタープログラムを使うことでした。もともと本を読んだり研修を受けたりしていたので、学ぶことへの抵抗はなく、すぐにマスタープログラムを学びはじめました。

エステ業界の社会的地位を高め、 社員とともに幸せな未来へ

また手帳を活用するようになったことで、未来から逆算しトップ2割の優先事項に集中できるようにになりました。売上増加に比例してFC展開も加速。現在、直営店6店舗、FCは16店舗ですが、特にバストアップサロンに注力し、2028年には直営店10店舗、FC50店舗、全国60店舗を目指しています。店舗を増やすことが目標ではなく、私が目指しているのはエステ業界の社会的地位を高めること。そのためには年収1,000万円以上稼げる社員を増やすことです。「人生の目的は幸せになること、仕事の目的は自己成長」。これからも社員とともに学び続け、「すべての女性が自信を持って輝ける社会を創造する」というビジョンの実現に全力を尽くします。



Case 1

毎朝5時半のオンライン勉強会で学びをシェア 碧南市初の女性市長を支える「確固たる軸」

組織団体や政党の後ろ盾がない一市議から、碧南市初の女性市長に就任した小池氏。プレッシャーに晒されるなかでも、決してブレることなく市政を牽引する、その強靱なリーダーシップの背景には、市長就任前から継続しているマスタープログラムの学びと、毎朝の「共同学習」の存在がありました。



こいけ ゆきこ
小池 友妃子
愛知県碧南市市長

愛知県碧南市に貢献する市長を目指し、 自己研鑽のために学びはじめ

学びをはじめたのは市長になる2年前です。当時、組織や政党に属さない一市議でしたが、「市民の幸せに貢献できる自分になりたい」と強く願っていました。その手段として市長を志すも、トップとして市民の命と暮らしを預かるには、自己研鑽が不可欠だと痛感したのです。そこで出会ったのがアチーブメントの学びの環境でした。初受講の日にプログラム購入を即決。簡単な決断ではありませんでしたが、「未来の碧南市のための投資」と考えました。正解のない政治の世界だからこそ、確固たる軸を持ち、前向きに市民のために行動できる人間でありたいと学びはじめました。

毎朝5時半の「シェアタイム」 が過酷な重圧を力に変える

出馬を決意してからは、雨の日も、父が亡くなった日も街頭に立ち続けました。「想いを直接届けたい」と矢面に立つ私を支えたのが、毎朝5時半からのオンライン勉強会です。特に「シェアタイム」では、仲間の葛藤を聞き「自分ならどうポジティブに捉え直し、前を向く言葉を返すか」と考えることが最高の訓練になりました。就任1年目、将来的な財政調整基金の大幅な減少が発覚し「財政非常事態宣言」を決断。批判の声もありましたが、朝の学びで培った思考が活き、感情的にならず「本当に市民のためになることは何か」を考え抜きました。「伝え方次第で想いは必ず届く」と確信し、重圧を力に変え一歩ずつ前へ進めたのです。

民間連携による新たな挑戦へ

これからの自治体運営は行政だけでは成り立ちません。現在は「民間提案制度」や「企業版ふるさと納税」など民間の力を取り入れ、限られた財源で未来への投資を進めています。財政状況を隠さず正直に伝え、共に未来を考える姿勢が理解を生み、「市長が覚悟を持って向き合っている」との声をいただくようになりました。また学びを通じて、後回しだった「健康」を大切にするには健康維持も市長の責任と気づき、今では毎日のトレーニングが習慣です。市長になったことはゴールではありません。市民の皆さんが『碧南に住んでよかった』と思える未来をつくること。それが私の使命です。多くの方の支えがあつてこそ今。今後も自分を磨き、碧南市の未来のために挑戦し続けます。



アチーブメント企業版ふるさと納税制度を活用 詳細はQRコードにをご覧ください



**毎日の学習とセルフカウンセリング
リングで思考が拡張
週3日の共同学習を継続中**

そこからは毎日、プログラムに取り組みました。テキストは勿論、映像視聴後は「セルフカウンセリング」。「私が本当に求めているものは何か？ そのために今、何をしている

のか。その行動は私の求めているものを手に入れるのに効果的か。もっと良い方法を考え出し、実行してみよう」。映像を観た後にこの問いに答えることで、普段の自分の思考ではなく、達成のプロである青木先生の考えから、この問いに向き合うことができるのです。たとえば、以前は「10年後に10店舗出店」と目標を掲げていました。でも「本当に求めているものは何か」を突き詰めると10店舗じゃ全然足りないと感じたのです。なぜなら、私が本当に求めているものは、「100歳になっても輝き続ける人生サポート」というビジョンの実現だからです。これは元氣だった祖母が、ベッドで寝たきりの最期を迎え悔しく思った経験からきています。今思えば、以前の目標は人の目を気にして、失敗したらどうしようという恐れから掲げていましたが、毎日学び続けていくと、ネガティブになる方法が分からないほど、思考の質が研ぎ澄まされ



Case 4

**プログラム視聴後のセルフカウンセリングで
思考の枠が外れビジョンが拡張・売上5倍**

兵庫県明石市にて「100歳になっても輝き続ける人生サポート」をコンセプトにしたパーソナルジムを経営。入会者の70%以上がご紹介で、創業6年目には初年度から売上8.6倍（プログラム活動後からは5倍）を達成。毎日マスタープログラムを学び続けたおかげで、ビジョンが拡張し、肯定的な思考が身に付いたと語る梶田氏に、プログラムの活用方法をお話しました。

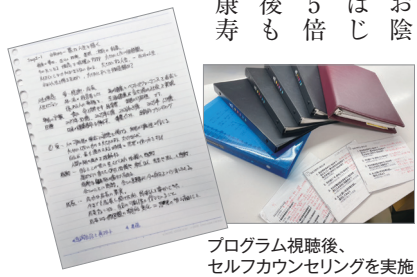


かじた やまと
梶田 大和
株式会社PIT IN
代表取締役社長

れていきました。今は、2045年1000店舗、そして世界進出を目指しています。また、週に3日、社員や学びの仲間と朝5時半から1時間の共同学習。プログラムを見てシェア、セルフカウンセリングをしてシェアし、お互いに学びあっています。

**「達成のプロ」の思考を借りて、
世界の健康寿命を
伸ばす挑戦へ**

徹底的に学んだお陰で、プログラムをはじめた3年前から約5倍の売上を達成。今後も継続して学び、健康寿命の向上に貢献していきます。



プログラム視聴後、
セルフカウンセリングを実施



Case 3

**毎日LINEでテキストをシェア
半分の時間で約3倍の成果をつくり出した礎**

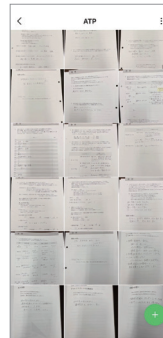
弁護士として、中小企業の顧問業務やM&A法務、離婚・相続などの民事案件を扱う前嶋氏。プライベートでは、二児の母。以前は土日ほとんど休みを取らず、仕事漬けの毎日だったところから、働く時間は半分、業績は約3倍を達成。その礎には『頂点への道』講座の学びと並行して進めたマスタープログラムの学びがあったと語る前嶋氏に、プログラムの活用方法を伺いました。



まえじま ゆきこ
前嶋 幸子
弁護士法人アクセス法律事務所
代表弁護士

**「また使い切れなかったら
どうしよう」からのスタート**

2022年8月、私はマスタープログラムの活用をはじめました。当時は「弁護士は人脈が命」と会食続き、明け方にタクシードで帰宅することもしばしば。「家族との時間は何も生み出さない」とすら考え家族関係は悪化し、子どもたちは二人とも不登校に。弁護士としてうまくいっていないわけではありましたが、もっと願望を明確にしたいと思いマスタープログラムに興味をもちました。一方、少し不安がありました。以前、別のプログラムを活用しきれなかったことがあったからです。そんなとき、たまたま隣にいた方が「一緒にやろうよ」と声をかけてくださり、活用をはじめました。



テキストはLINEの
アルバムに投稿

その後、オンラインで毎週開催される早朝勉強会に参加。4年間、成功の原理原則を学び、求めているものに向き合い続けた結果、あれほど優先していた飲み会やドラマ動画をみることも、家族との時間や弁護士としてさらに卓越することが願望に入り、行動が変わっていききました。また、早朝に予

**テキストをLINEで送り合い
プログラムの活用が定着**

決めたルールは、「取り組んだ内容を毎日LINEで送り合う」「互いの投稿に毎日のコメントは不要」というシンプルなもの。あとは月1回、オンラインで振り返りを行いました。学習をはじめたときに、一緒に取り組める人がいて、その人との約束があるおかげで、毎日学ぶ習慣が定着し、テキストを活用して一週学びきることができました。

その後は、オンラインで毎週開催される早朝勉強会に参加。4年間、成功の原理原則を学び、求めているものに向き合い続けた結果、あれほど優先していた飲み会やドラマ動画をみることも、家族との時間や

**「人生の六法全書」マスタープログラムで
さらなる高みへ**

マスタープログラムは生き方の原則を示す私の「人生の六法全書」です。これからも毎日理想の自分を見続け、「日本を代表する女性リーダーとして社会に貢献する」というビジョンに向かって歩み続けます。



私は2020年のコロナ禍に「二人でも多くの方に目標達成の技術を手にしていただきたい」という思いで本プログラムを開発しました。おかげさまで1万名以上の方々にご活用いただいていることに、この場をかりて感謝申し上げます。

プログラムで私が伝えていることは、シンプルです。それは、物心両面の豊かな人生を手にするうえで欠かせない「思考を現実化させる技術」そのものです。私自身、17歳で鉄工所の工員として社会に出たころは、学歴も家柄も、お金も自信も、何もありませんでした。しかしトップセールス・トップセールスマネジャーを経て1987年に創業したアチーブメント株式会社は、おかげさまで39期は28・9億円の経常利益を生み出す組織体となりました。

なぜ、この人生を手にすることができたか。

しかし、一般的に何かを学ぼうと決めても、継続できる人は多くありません。なぜならば、人間とは本来、怠惰な生き物だからです。では、どうすればよいのでしょうか。

一つ目は、『願望に焦点を当てること』です。求めるものが明確であればあるほど、人は行動し続けることができるのです。

そして二つ目は、『共同学習』の力を使うことです。私は「その人の人生」資質×環境×本人の選択」と定義してきました。今回のアンケート調査や5名の事例からも明らかのように、仲間とともに学ぶ環境は、学びを継

そして学びのプロセスには、知る・わかる・行う・できる・分かち合うという段階があります。最終的には、「分かち合う」レベルを目指してください。「情けは人のためならず」という言葉の通り、自らの知見を惜しみなく分かち合い、周りの人を豊かにしていくなかで人格が磨かれ、物心両面の豊かな人生を手にすることができるようになります。皆様の成功を、心から願っています。

学びを分かち合い、縁ある人を物心両面、豊かな人生に導く

『思考を現実化する技術』は
誰もが手にすることができ

私は2020年のコロナ禍に「二人でも多くの方に目標達成の技術を手にしていただきたい」という思いで本プログラムを開発しました。

おかげさまで1万名以上の方々にご活用いただいていることに、この場をかりて感謝申し上げます。

プログラムで私が伝えていることは、シンプルです。それは、物心両面の豊かな人生を手にするうえで欠かせない「思考を現実化させる技術」そのものです。私自身、17歳で鉄工所の工員として社会に出たころは、学歴も家柄も、お金も自信も、何もありませんでした。しかしトップセールス・トップセールスマネジャーを経て1987年に創業したアチーブメント株式会社は、おかげさまで39期は28・9億円の経常利益を生み出す組織体となりました。

なぜ、この人生を手にすることができたか。

まとめ

**意志は弱い、願望は強い
「共同学習」こそが継続の鍵**

ここまで、アンケート調査とマスタープログラムを活用されて高い成果をつくられた5名の活用方法をみてきました。ここからは、アチーブメントテクノロジーマスタープログラム開発者 青木仁志より、意志の強さに頼らず、継続して学ぶ秘訣についてお伝えします。

それは、無から有を生み出す、思考を現実化させる技術を忠実に実践してきたからに他なりません。そしてこの技術は、実は誰でも身につけることができるのです。

**意志は弱い、願望は強い
継続の鍵は「共同学習」**

しかし、一般的に何かを学ぼうと決めても、継続できる人は多くありません。なぜならば、人間とは本来、怠惰な生き物だからです。では、どうすればよいのでしょうか。

一つ目は、『願望に焦点を当てること』です。求めるものが明確であればあるほど、人は行動し続けることができるのです。

そして二つ目は、『共同学習』の力を使うことです。私は「その人の人生」資質×環境×本人の選択」と定義してきました。今回のアンケート調査や5名の事例からも明らかのように、仲間とともに学ぶ環境は、学びを継



あおき 仁志
青木 仁志
アチーブメント株式会社 代表取締役会長 兼 社長
アチーブメントグループ CEO
公益財団法人 青木仁志啓育財団 理事長
米国ナポレオン・ヒル財団 ゴールドメタリスト
(リーダーシップディベロップメント部門)



私は家業の3代目として生まれ、創業者の祖父からは「お前は継ぐ人間だ」と厳しく育てられました。承継後は売上を66億円から180億円に拡大も「仕事がすべて」。社員には「何億を目指そう」と目標ばかりを伝え「なぜできないのか」と、数字で詰めていました。事業拡大に伴い自分の時間が減り、家族関係にも課題があったころ特別講座を初受講。目的をもつことの重要性、バランスのとれた人生を歩むことが幸せに不可欠だと学び衝撃を受けました。この学びを日常にもっと落とし込みたいたと、プログラムを購入しました。



毎朝6時のシェア会

朝はまず、プログラムの映像を視聴し、テキストに記入。周ごとに異なる色のペンで記入し、変化を確認しています。その後は6時から、同じくプログラムを学ぶ仲間と3人で動画通話し、気づきをシェア。程よい強制感があるおかげで約1年継続しています。その後は神社に参拝、アフタメーション後はランニングに取り組みます。

同時に『頂点への道』講座の受講も継続し、自分にとっての成功とは何か、人生の目的が明確になり、時間の使い方が一変しました。以前はアポなしの来客対応や、自分でなくてもいいことまで対応していましたが、仕事は委任し、二次会は一切なくなりました。仕事

今では目標だけでなく、目的から社員にメッセージができるようになりました。何より、以前は売上が上がっても感動はありませんでしたが、社員にアドバイスした後、嬉しそうに報告が来ると、人を育てる喜びを感じます。

「高業績と良好な人間関係を両立するクオリティカンパニー」を目指し、私の残された時間、情熱、エネルギーをすべて差し出し、お客様に最高のサービスを提供し、日本中の建設現場を幸福で満たす。毎朝宣言しているこのビジョン達成のため、これからも学び続けてまいります。

「クオリティカンパニー」を目指して

は19時までに終わらせ、早く帰宅できる日は家事を分担、妻と外食に行けるように。ともに過ごす時間が嬉しく思っています。



**色を変え何周もテキストに書き込み、動画通話でシェア
朝の習慣で業績向上と家族時間を両立**

福岡県にて、パイプ・バルブなどの配管設備資材を扱う三興バルブホールディングス株式会社の3代目として、売上を3倍以上に拡大された長崎氏。M&Aをはじめ、事業拡大に取り組み時間に追われていた日々から、業績向上と家族の時間を両立。実現できた背景には、マスタープログラムを活用した朝の習慣があるといいます。そんな長崎氏に、プログラムの活用方法を伺いました。



ながさき ひろや
長崎 洋也
三興バルブホールディングス株式会社
代表取締役社長

「共同学習」の
力を活用し、
更なる目標達成を
掴みたい方へ

9月末より
追加機能がリリース予定!

1ステップごとにMARCへ入力で
プログラム修了とともに
「理想の自分」がたった
アファメーションブックが完成



活用イメージ

1 MARCに表示される
問いに回答を入力



2 プログラム「修了」でMARC
からアファメーションブックが
見えるように



手元において
毎日見返したい方へ



別途、8,800円(税込)で印刷・製本も可能です。
ぜひ、9月末のリリースを楽しみにお待ちください。

アチーブメントテクノロジー マスター プログラム ご活用者数1万名突破に感謝を込めて 共同学習スペシャル強化期間!

「一人でも多くの方に、目標達成の技術を体得していた
この度、累計ご活用者数1
皆様への感謝を込めて、プログラムを学び、自己研鑽
過去最高の目標達成をサポートする、

だきたい」という強い思いから生まれた本プログラムは、
万名を突破いたしました。
に取り組む全国1万名の仲間との共同学習をとおして
特別な7か月間をご用意しました。

1万名
突破!



3月

2月

1月

12月

11月

10月

9月

GOAL

仲間と学びを振り返り、
更なる目標を設定する!

修了者限定 特別セミナー

無料

達成者の集い 2027

ハイブリッド開催 東京本社・大阪支社・オンライン開催

対象 2027年3月7日までにアチーブメントテクノロジーマスタープログラムを修了された方

2027年3月7日までにプログラムを全章「修了」された方へ、
マスタープログラムを学び、過去最高の目標達成に挑戦した人だけが参加できる
達成者の集いにご招待いたします!

リアル会場(東京・大阪)限定で、イベント終了後に懇親会も開催予定です。
日々ともに学びを深めている仲間とリアルで語り合う特別な集い。
全国にいる新たなパワーパートナーとの出逢いの機会としてぜひご参加ください。



講師 青木 仁志
アチーブメント株式会社 代表取締役会長 兼 社長
アチーブメントグループ CEO



ファシリテーター 橋本 拓也
アチーブメント株式会社
取締役営業本部長

2027年3月15日(月) 申込期限
18:00~20:00(17:30オープン) 2027年3月8日(月)まで



お申込み・
詳細は
こちら

特別記念品
贈呈

STEP3

修了への決意を固める!

開発者 青木仁志が紐解く特別講演会

「思考を現実化させる技術」

無料

オンライン

対象 11月12日(木)までに『アチーブメントテクノロジーマスタープログラム』を購入・入金済みの方

開発者・青木仁志がプログラムをお持ちの方限定で、
特別記念講演会を開催いたします。
プログラムの土台となるナポレオン・ヒルの成功哲学と、
「思考を現実化させる技術」を青木自らが紐解きます。



講師 青木 仁志

アチーブメント株式会社 代表取締役会長 兼 社長
アチーブメントグループ CEO

11月16日(月) 申込期限
18:00~20:00(17:30オープン) 11月14日(土)まで



お申込み・
詳細は
こちら

STEP1

まずは
活用を決断する!

無料説明会

オンライン

対象 どなたでもご参加いただけます

村田泉による特別セッション
成長を加速させる思考法



講師 村田 泉
アチーブメント株式会社 執行役員 /
西日本エリア担当営業部長 / トレーナー

9月15日(火) 申込期限
18:30~20:30(18:00オープン) 9月13日(日)まで



お申込み・
詳細は
こちら

アチーブメントテクノロジーコース講師
針生栄司が紐解く
アチーブメントテクノロジー マスタープログラム
活用技法



講師 針生 栄司
アチーブメント株式会社 九州エリア担当
マネージャー
熊本支店 支店長

9月7日(月) 申込期限
18:30~20:30(18:00オープン) 9月5日(土)まで



お申込み・
詳細は
こちら

STEP2

共同学習で
確実に
修了を目指す!

13週間の
集中トレーニング

無料
オンライン

共同学習×継続学習をとおして
過去最高の目標達成を目指す
毎週1回45~60分×13週間(全14回)の
オンラインの共同勉強会です。



お申込み・
詳細は
こちら



10/19(月)~1/18(月)
毎週月曜日 5:30~6:15
ファシリテーター 渡邊 勝也



10/20(火)~1/19(火)
毎週火曜日 5:40~6:25
ファシリテーター 竹内 康順



11/10(火)~2/9(火)
毎週火曜日 6:30~7:15
ファシリテーター 田原 文栄



11/30(月)~3/1(月)
毎週月曜日 13:00~14:00
ファシリテーター 深沢 宗主



9/28(月)~12/28(月)
毎週月曜日 8:00~9:00
ファシリテーター 原田 康子



10/4(日)~1/10(日)
毎週日曜日 7:00~8:00
ファシリテーター 有富 修



10/6(火)~1/5(火)
毎週火曜日 6:30~7:15
ファシリテーター 芳川 恵子



10/12(月)~1/18(月) ※12/28(月)は開催なし
毎週月曜日 6:20~7:10
ファシリテーター 柏本 知成



9/2(水)~12/9(水) ※10/7(水)は開催なし
毎週水曜日 6:30~7:30
ファシリテーター 金井 稔



9/14(月)~12/14(月)
毎週月曜日 21:00~22:00
ファシリテーター 前田 朋康



9/20(日)~12/20(日)
毎週日曜日 6:00~7:00
ファシリテーター 玄南 和美



9/23(水)~12/23(水)
毎週水曜日 6:30~7:30
ファシリテーター 早瀬 徹

みね ゆきよ
峰 幸代女子ソフトボール元日本代表 金メダリスト
女子U-15日本代表 アシスタントコーチ
講演家

Yukiyo Mine
全日本総合選手権や世界女子ソフトボール選手権など、数多くの大会で優勝。2008年、チーム最年少の20歳で迎えた北京五輪と2020年東京五輪で、二度の金メダルを獲得。この功績を称え、ゆかりの地である神奈川県瀬谷駅北口近くには「ゴールドポスト」が設置されている。現在は講演活動のほか、ソフトボールU-15日本代表アシスタントコーチを務めるなど、スポーツを通じた教育と指導者育成に尽力している。

「世界一なんて何の価値もない」引退後の葛藤から復活
四度の世界制覇を武器にソフトボール界を牽引する指導者へ四度の世界一を手にした後
待っていたのは不安と焦りだった

12歳で始めたソフトボール。高校でのインターハイ優勝やU-19日本代表選出などを経て、2008年には北京大会、さらに2020年の東京大会に出場し、日本代表として世界一を経験。世界選手権を含めると四度の世界一を達成しました。そして、「人生の次のステージもワクワクする」と希望を胸に引退。しかし、引退後に待っていたのは不安と焦りの毎日でした。初めての会社員生活。さらに結婚・妊娠とライフステージが変化するなかで、平日は出社、土日はソフトボールチームのコーチという生活をこな

初受講で明確になった
指導者としての使命

初受講で衝撃を受けたのは、「人生の目的は幸せになることであり、目標達成は目的を実現するための手段である」という考え方でし

ただで精一杯。「キャリアを生かして、もっと活躍できる自分になりたい。スポーツ界や子どもたちに貢献したい」という思いはありつつも、最低限のことしかできていない自分に無力感ばかりがつのっていました。ついには、「世界一なんて何の価値もなかった」と感じてしまうほど自信喪失。そんな2025年2月、知人の紹介で、『頂点への道』講座を受講しました。

ソフトボールの指導では、講座で学んだ選択理論心理学をベースに、選手の欲求や願望にあわせた関わりを実践。「すべての人は最善を尽くしている」という考えをもとに、相手の発言や行動を必ず承認することを意識し「できていないあなたは本来のあなたじゃない。阻害要因を一緒に取り除こう」と声をかけました。すると、以前は1日かけてようやく警戒心を解き関係を築く程度でしたが、今では、1セッションや半日で信頼関係を築けるようになりました。

プライベートでも変化がありました。幼いころからの厳しい指導や結婚への反対で疎遠になっていた父との関係が改善したのです。きっかけは、同じテニブルにいた受講生の方が、ご家族との関係に深く向き合い行動を変えられたと伺ったことです。「父との関係を取り戻したい」という自分の本音に気がつき、すぐに父に連絡。初めて温泉旅行に誘いました。今では息子も



冷蔵庫に体験型講座で学んだ「成功の8原則」を貼り、毎日音読

受講後に取り組んだのは、毎日理想の姿を確認することです。自分が求めていることを自分自身に問いかける「セルフカウンセリング」や、目標達成の原理原則を映像で学ぶ「アチーブメントテクノロジーマスタープログラム」を通して、理想の姿を確認。明確になった人生の目的・目標は、1日20回以上は口にしました。すると、どんなときも「理想の自分だったかどうか」を基準に解釈や判断ができるようになったのです。

こうして自分の軸が確立したからこそ、ス



3世代の家族旅行



ソフトボール普及活動の様子

含めた三世代で旅行をするほど、良好な関係を築けています。

スポーツを通じた「教育」で
喜びと幸せがあふれる社会へ

スポーツに人生を懸けてきた私が感じるのは、スポーツは最高の「人格形成の場」であり、人生で活躍するために必要な学びが得られる最強の「教育現場」だということです。だからこそ、スポーツに携わるすべての人が『スポーツを通じた喜びと幸せで溢れる人生』へと向えるよう貢献する。これが私の人生の目的であり、使命です。

そして、スポーツ界の「指導者育成」をとおして、このビジョンは成し遂げられると確信しています。おかげさまで、子どもたちや保護者の方々だけでなく、指導者層の方々に向けた講演活動も増えてきました。企業様では、「世界一のチームのつくりかた」というテーマで、どうすれば組織メンバー一人ひとりの本来の力を引き出し、チームで大きな達成をつくりあげることができるのか、自らの経験からメッセージをさせていただいています。これからもスポーツ界・ソフトボール界の発展と、日本代表の監督という次なる目標に向かって、挑戦を続けてまいります。

企業イベント・社員研修・業界向け勉強会などに
講師を依頼したい！

講演会・セミナー・勉強会の講師派遣
「Trainers」
(トレーナーズ)

「チームビルディング」などをテーマに
学校や企業向けに講演しています！

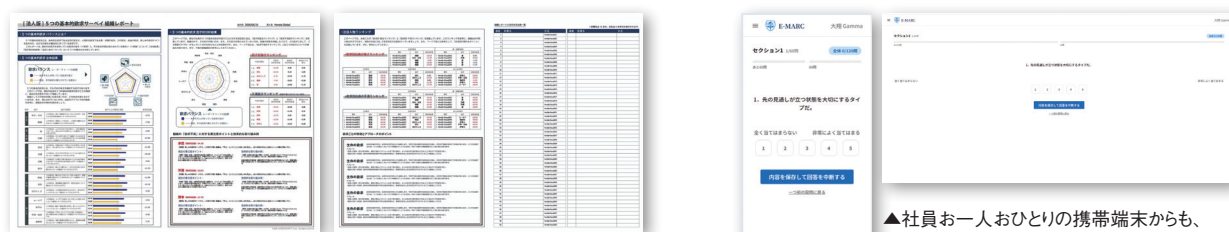
ご依頼は
こちら▶

2. 5つの基本的欲求が満たされる組織づくりを支援

法人向けの『基本的欲求サーベイ』が 年に1度、無料実施が可能に

一人ひとりの欲求充足状況がわかる「個人レポート」と、
組織の傾向を分析する「組織レポート」をご活用いただけます。

※スタンダード会員・スターター会員区分に含まれる人数には上限がございます。スターター会員区分の場合会費に含まれるのは50名まで、スタンダード会員区分の場合会費に含まれるのは100名までです。別途追加料金をお支払いいただくことで、人数を追加することが可能です



▲組織レポートでは、これから注意すべきことや、効果的な取り組み例などもご紹介します

▲社員お一人おひとりの携帯端末からも、
回答がスムーズに

メッセージ

この度、皆様の組織づくりをよりご支援するため、サービスの拡充を行うことといたしました。
「高業績と良好な人間関係を両立し、縁ある人を幸せにする経営」をお伝えしたい、
その想いでクオリティカンパニー倶楽部を発足して13年が経ちます。
企業は人なり。組織は働く人の自己実現の舞台であるとお伝えし続けてきましたが、
変化し続ける時代の中で、これから一層
「人」を中心とした組織づくりの重要性が増していきます。
ぜひ、新たなサービスを、社員一人ひとりの5つの基本的欲求が満たされながら
成長し続ける組織づくりに役立ててください。
一人でも多くの縁ある人を幸せに導く経営、
クオリティカンパニーの実現をともに追求していきましょう。



アチーブメント株式会社 代表取締役会長 兼 社長 青木 仁志

さらなる「高業績と良好な人間関係が両立する組織づくり」をご支援します！

詳細は9月以降、順次発表してまいります

詳しくは
こちら



現在、スタンダード会員・スターター会員のお客様へ

今回のサービスの追加・リニューアルについて、**現在スタンダード会員・スターター会員の皆様は、お手続きは不要です。**
10月13日以降、法人パッケージの新しい仕組みや法人版基本的欲求サーベイ by QUATS、『E-MARC』の利用が可能となります。
お問い合わせはクオリティカンパニー倶楽部事務局までお寄せください。

お問い合わせ先

クオリティカンパニー倶楽部 TEL:03-6858-3618 Mail:qcc@achievement.co.jp

1. 「学習する文化」のある組織づくりを支援

映像プログラムの法人パッケージを より活用いただきやすいものへ

オンラインテキスト「E-Text」で
理解度を可視化

映像視聴後の学びをオンライン上で入力。
QUATSから一人ひとりの社員の入力内容をご確認
いただけます。学習状況の把握や、組織のノウハウ抽
出にご活用ください。

※紙テキストとは内容が異なります



映像プログラムの利用上限数が
会員ランクにもとづいた人数に

紙テキストの購入冊数に関わらず、**会員ランクの上限
人数まで**、ご利用が可能となります。

(例)スタンダード会員企業(30名利用年会費396,000円)様が
アチーブメントセールススキルアッププログラム(ASSP)の
法人パッケージ(テキスト11冊)をお持ちの場合

これまで

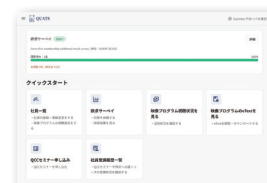
映像プログラムの
利用可能人数は
11名

サービス改定後

映像プログラムの
利用可能人数は
30名

学びやすさと、活用しやすさを追求し 『QUATS』をリニューアル&新システム『E-MARC』をリリースいたします

学習管理システム『QUATS』をリニューアル



新たなQUATSでは、社員登録がより
スムーズに。映像プログラムをお持ち
の場合は、社員リスト登録後、すぐ
に学習をスタートいただくことが可能
になります。
また、法人版基本的欲求サーベイの
回答状況の確認や、E-Textの確認も
QUATS上から行っていただけます。

社員様向けアプリ『E-MARC』をリリース



法人パッケージの学習や、基本的欲
求サーベイの回答を行っていただけ
る新システム『E-MARC』をリリースし
ます。また、2027年以降、「E-MARC」
内でQCCセミナー受講時の質問票
の提出が可能になるなど、さまざまな
機能を追加予定です。

今後も継続して、QUATS・E-MARCは追加機能をリリース予定です。

重要

サービス停止を伴うシステムメンテナンスのお知らせ

この度、サービスの品質向上のため、下記の通りQUATS及びMARCの一部機能についてシステムメンテナンスを実施させていただきます。
メンテナンス時間帯は、対象のすべてのサービスをご利用いただくことができません。
大変ご迷惑をおかけいたしますが、何卒ご理解ご協力いただけますようお願い申し上げます。

■ メンテナンス予定日時

2026年10月12日(月)09:00~21:00 ※作業状況により、時間が多少前後する場合がございます。

■ 停止するサービス

・MARC(法人パッケージの動画視聴機能のみ) ・QUATS



JPSA 便り

「自らの職で卓越し、一流の存在へと成長していきたい」。それは、目標達成を学ぶ多くの方の共通の願いではないでしょうか。
JPSAには、そんな願いを3つの分野を通して叶えていただける環境があります。

JPSAには、「個人の卓越」と「他者への貢献」を 両立させる仕組みと活躍の場があります。

※JPSA：Japan Professional Speaker Association・一般財団法人日本プロスピーカー協会

1

結果を出すための学びの環境

学びを実践に落とし込むための相互研鑽の場が JPSA にはあります。会員限定イベントをはじめ、全国で開催されている支部会や部会は、どなたでも参加できる共同学習の場です。



JPSA
会員限定

10月6日(火)
12月22日(火) JPSAの日 オンライン | Q
JPSAの日に参加をする



どなたでも
参加可能

支部会や
部会に参加をする

JPSA 支部 部会 | Q



2

実践を通して伝達力を開発する環境

人の心を動かす伝達力は、大きなことを成すためには必要不可欠です。コースアシスタントや支部会など、学びを創り出す側を経験することで、内発的動機づけの関わりをトレーニングし、体得につなげることができます。

JPSA
会員限定

コースアシスタントに入る
※『MARC』へのログインが必要です



支部会の運営に携わる

ご希望の支部の支部長に
直接ご連絡ください

3

指導者として力を高める環境

アチーブメントピラミッドを確立し、人と組織を牽引していく確固たる指導力を身につける効果的な方法としてプロスピーカーチャレンジがあります。

JPSA
会員限定

プロスピーカー・トレーニング・プログラムを受講する



シニアプロスピーカー合格者



安盛 真樹子様

ベーシックプロスピーカー合格者



長屋 彰佑様、福岳 映美子様、市橋 溪様、
谷水 ゆかり様、野村 謙友様、
宮崎 智子様、石井 幸香様



谷澤 綾乃様、金井 恵美子様
永田 浩司様、増田 大輔様
足立 歩様、高見 伸太郎様 ※順不同

プロスピーカー「1000分の1プロジェクト」861/1000名 (2026年7月27日時点)

JPSA
会員限定映像

「影響力の磨き方」「過去のコンベンション／研究会映像」を
MARCよりご視聴いただけます。

ご視聴は
こちら



Quality Company Summit 2026

クオリティカンパニーサミット2026

実践事例研究会

開催報告

6月19日(金)、『クオリティカンパニーサミット2026～実践事例研究会～』を開催いたしました。
全国各地から270名の経営者・幹部の皆様が東京にお集まりくださり、非常に活気あふれるイベントとなりました。
ご参加いただいた皆様、分科会講師を担当くださった皆様、誠にありがとうございました。

代表青木による基調講演

『Road to Quality Company』

アチーブメントの実践事例をもとに「経営者自身が誰よりも尊敬される経営者になること」「お客様に喜んでもらいたい、と思う心を社員につくることが経営者としての器量である」など経営の実学をメッセージいたしました。



相談役佐藤によるワークショップ

クオリティカンパニーを目指すために、理想の状態・現状とのGAP・今後の実行プランの洗い出しを経営者と幹部でおこないました。最後には、「会社として何をいつまでに達成するのか」について、1社ごとにプレゼンテーションをしました。



分科会

クオリティカンパニー実現に取り組む6社の経営者と幹部、それぞれの立場から具体的な施策や仕組みづくりについて分かち合っていました。



社員一人当たり売上2,000万円。
業界トップ1%の高収益体質へ

～経常利益率20%超を実現。
「社長がいなくても回る組織」への変革～

株式会社かくれが 代表取締役
濱野 望登 様 他2名



社長依存の売上からの脱却。
組織で稼ぐ「高収益体質」への転換

～全社員の離職を乗り越え、
経常利益率10%と顧客満足度を両立する～

株式会社ヤマジホーム 代表取締役社長
山路 晃代 様 他2名



人格教育への転換が
「数字の中身」を変える

～会社を信じる人が増えてつくった、
5年で3倍・売上11億円の成長～

株式会社アンジェラックス 代表取締役
大杉 みどり 様 他2名



3年で売上・人員の2倍の成長を支えた
人財育成と経営統合(M&A)の両立

～「異なる文化」を持つ600名を一枚岩にする
理念による組織統合の実学～

日本クレアス税理士法人 代表社員
中村 亨 様 他3名



優績者依存の組織が、2年で
21店舗へ発展した理念経営の軌跡

～理念を体現する幹部で溢れ、
一枚岩となった組織変革の実学～

株式会社GIVETHEWORLD 代表取締役
遠藤 大輔 様 他2名



「仕組み化での疲弊」を「組織への愛」
に変えた、理念経営の実践

～160名でつくり出した、代表の
実務半減と15.5億円を実現した軌跡～

医療法人 歯っぴー 理事長
合田 大亮 様 他2名



学びを实践し卓越した成果を出されている6社の企業様による分科会では、経営者の方だけでなく幹部の方にもご登壇いただきました。「継続学習のなかでの組織の水質の変化」「理念共感型採用の導入」「社員育成の仕組みづくり」など具体的な事例と実践内容、ノウハウをご紹介。質疑応答でもリアルな質問にお答えいただきました。



クオリティカンパニー倶楽部 **スタンダード・スターター会員** 限定

分科会の発表映像が『MARC』より視聴できます！

視聴方法 メニュー > オンラインコンテンツ > 法人 > 視聴可能なプログラム からご覧いただけます

ご視聴にならない方はお問い合わせください ▶ qcc@achievement.co.jp ☎ 03-6858-3618
視聴設定の方法についてご案内いたします

クオリティカンパニーサミットは来年も開催を予定しております。ぜひ楽しみにお待ちください！

分科会

それぞれのテーマと講師をご紹介します

人材育成

内発的動機付けで高業績と良好な人間関係を築き、次世代のリーダーを輩出する育成術



柏野 紗耶加 シニアプロスピーカー
女性社員98%でリビート率90%超！学びの共有で売上13倍を実現し、社内プロスピーカー4名を輩出



玄甫 和美 シニアプロスピーカー
組織崩壊から自己変革！選択理論で社員30名・年商6億円の自走型組織を創り、社内プロスピーカー4名を輩出



濱野 望登 ベーシックプロスピーカー
社員20名と共に共同学習し、過去最高業績へ！1人あたり生産性2,300万円を達成する関わりを実践。社内プロスピーカー2名を輩出

選択理論と子育て

「正しさ」を手放し、家族の絆と子どもの無限の可能性を引き出す技術



吉本 裕子 シニアプロスピーカー
13,000人以上の出産に携わり、県内有数のクリニックへと成長させる。命の誕生から性教育・親教育まで、次世代の幸せを創る産婦人科医



高山 舞子 ベーシックプロスピーカー
家庭内不和から激変！選択理論で長男が「父の会社を継ぎたい」と心から尊敬する理想の家族関係を構築



井戸 間多 ベーシックプロスピーカー
脱サラ&起業で年間3,000万円の活動費用を捻出！我が子をアルペンスキー世界一へと導く挑戦

ファンをつくるカウンセリング術

顧客の真の願望に寄り添い、生涯のファンと圧倒的業績を同時に創り出す技術



山元 大樹 ベーシックプロスピーカー
リビート率91.7%、医療鍼灸一本で月商1,047万円！患者の真の願望に向き合いファンにする技術



山田 優貴 ベーシックプロスピーカー
継承から7年で業績1,200%アップ！ファンを創り業界トップ3%を実現するカウンセリング術



新田 陽香 ベーシックプロスピーカー
著名タレントも1回でファンに！成約率100%を創り出すBtoFカウンセリング術

採用戦略

目的に対する共感を醸成し、全国規模で優秀な人材に選ばれる採用術



丹谷 聖一 ベーシックプロスピーカー
理念経営と価値観共感型採用を実践し、専門職を年間10名採用。歯科業界上位0.1%規模の組織を築く



荒川 信康 ベーシックプロスピーカー
佐賀に全国から若手人財が集結！立地の壁を越える「理念採用」で平均年齢32歳・売上8.7億円へと飛躍するリゾート経営

保険セールス

顧客への貢献を極め、業界トップの成果を出し続ける技術



嘉悦 涼子 ベーシックプロスピーカー
日本語がままならないところから幾多の逆境を乗り越えTOTを達成。2024年度には、数万人の社員のなかで史上11人目となる「第一生命最優秀職員」の栄誉に輝く



鍵山 崇司 ベーシックプロスピーカー
半年間契約ほぼゼロのどん底から劇的な自己変革と成果向上で5年でMDRT、10年でTOTを達成

M&A

パワーパートナーの力を借り、理念経営を推進するM&A



倉地 猛 ベーシックプロスピーカー
理念共感のM&Aで売上22億円から58億円へ！社員が幸せになる会社創りを実現



中村 亨 ベーシックプロスピーカー
理念浸透型M&Aで社員600名・有資格者100名超の税理士法人グループを形成

専門職の組織づくり

専門職業人の誇りと理念を融合させ、業界のモデルとなるプロフェッショナル集団を創る技術



吉田 洋一 シニアプロスピーカー
人口20万人の町で業界トップ0.5%！優秀な右腕が育ち、全国から見学者が殺到するモデル歯科医院



大槻 智之 ベーシックプロスピーカー
創業50年超の事務所を継承し、150名体制（うち社労士32名）・売上14.5億円へ導く2代目経営者！

タイムマネジメント

他者の力を最大限に活用し、圧倒的な成果を創り出す時間管理術



岩田 龍裕 シニアプロスピーカー
売上を3億円から28億円と成長させ熊本を代表する企業へ！12年間アチーブメントプランナーを活用し続け、業界異例の採用、育成を可能にしたタイムマネジメントとは？



JPSA コンベンション2026

in 福岡

Fukuoka

JPSA
会員限定

基調講演と分科会の講師を発表

JPSAコンベンション、今年の開催地は福岡・博多です。年に1度全国のJPSA会員が集う一大イベント。各業界・地域を代表するトップリーダーのメッセージに触れ、自らの1年を振り返り、志を磨きあい、指導者としての成長を遂げる1日です。昨年の名古屋開催からバトンを受け継ぎ、さらにパワーアップして開催するJPSAコンベンション2026 in 福岡のコンテンツをご紹介します！

日時

11月28日(土)
10:30~18:00 (開場9:30)

申込期限 11月20日(金)まで

対象

JPSA 会員

参加費

5,000円(税込)

※昼食代は含まれておりません。

会場

福岡国際会議場

福岡県福岡市博多区石城町2-1

JPSA コンベンション2026の詳細はこちら



TIMELINE

10:30 オープニング

11:10

基調講演

対談

相川 佳之×青木 仁志
社会をリードするトップリーダーから、実例に富んだ成功の原理原則を学べるセッションです。

13:00

お昼休憩

14:10

分科会

卓越した成果を出されている指導者による8つのテーマの分科会。

15:50

全体セッション

18:00

エンディング

※時間は変更になる可能性があります。

基調講演



あいかわ よしゆき

相川 佳之

SBCメディカルグループホールディングス
代表取締役会長 兼 CEO
SBCメディカルグループ株式会社
代表取締役社長
SBC東京医療大学(旧了徳寺大学)
理事長



あおき さとし

青木 仁志

アチーブメント株式会社
代表取締役会長 兼 社長
アチーブメントグループ株式会社
公益財団法人 青木仁志啓育財団
理事長
米国ナポレオンヘル財団 ゴールドメダリスト

相川 佳之氏プロフィール 1997年、日本大学医学部卒業。2000年、神奈川県藤沢市にて湘南美容クリニックの原点となる藤沢院を開院。医師として臨床に携わる傍ら学術活動にも注力し、2008年よりハーバード大学医学大学院麻酔科のPGA (PostGraduate Assembly) メンバーとして研鑽を積む。2014年から2015年にかけて日本美容外科学会(JSAPS)理事長を務めたほか、日本レーザー医学会、日本脂肪吸引学会、日本麻酔科学会など多数の学会に所属し、医療の安全性と質の向上に寄与。

JPSA 活動とリーダーシップ開発に関するアンケート調査のお願い

JPSA 会員を対象としたアンケートです。調査結果は JPSA コンベンションの特別展示や特別セッションにて発表します。ぜひ、これまでの学びを振り返りながら、ご回答ください。

回答はこちら



「すべて環境のせいだ!」離職率86%のどん底から 真の目的を見つけ、東北から日本を変える挑戦へ

縁ある人を物心両面の幸福に導ける技術を体得している真の指導者「プロスピーカー」として生きる人物に焦点を当てた本コーナー。今回はJPSA認定シニアプロスピーカーであり、JPSA東北ブロック担当副参事の小島清一郎さんです。母の急逝、東日本大震災、離職率86%という組織崩壊の危機。環境や周囲に原因を求め、もがき苦しんだどん底から、学びを通じてどのようにして「売上5億円突破」「残業時間半減」「離職率4%」という驚異的なV字回復を創り出したのか。卓越した成果の裏にある軌跡をお話いただきました。



こじま せいいちろう 小島 清一郎

KFSグループ 代表
一般財団法人日本プロスピーカー協会
東北ブロック 担当副参事
JPSA 認定シニアプロスピーカー
JPSA 福島支部 副支部長

PROFILE 1981年、福島県福島市生まれ。大学卒業後、父の経営する小島会計事務所に入社。母の急逝や東日本大震災という逆境のなかで32歳にしてグループ代表に就任。2015年の『頂点への道』講座受講を機に理念経営へ転換。「製販分離」の仕組み化を推進した結果、売上4倍、離職率4%を達成。2026年、シニアプロスピーカーに合格。「東北が良くなれば日本が良くなる」を掲げ、行政とも連携しながら地域社会の変革と次世代への伝承に邁進中。

試験のなかで出会った学び

「親孝行をしてこなかった私にバチが当たったんだ」。福島育ちの私は25歳で父が創業した会計事務所へ入社しました。しかし3年後に母がすい臓がんで急逝。何も親孝行できなかったと悔やむなか、東日本大震災が福島を襲いました。最愛の妻を失い、震災で会社の未来も見えない焦りから周囲へ怒りを表す父に、私も感情的に怒鳴り返す日々が続きました。経営層の不仲は社内に伝わり、離職率は86%まで跳ね上がりました。そのさらに4年後の32歳で、急遽代表を引き継ぐも、当時の私はすべてを「震災や父のせい」にしていました。ストレスで急性胃腸炎を繰り返し私を見かねた友人の紹介で受講したのが『頂点への道』講座でした。

人生最大の課題から見出した 生きる目的

すべてを環境のせいにしていた私は、初受講で青木社長の「私の人生は私に責任がある」という言葉に衝撃を受けました。原因はすべて自分にあったのだと頭を殴られた感覚でした。その後も受講するなかで、数々の先輩プロスピーカーに触れ、その生き方に魅了されました。私も与える人生を生きたいとプロスピーカーを目指し、学んだ技術を現場で実践。しかし、プロスピーカー・トレーニング・プログラム受講後、自信をもって挑んだ二次試験は不合格でした。いただいたフィードバックは事業の実績ではなく「父との関係」。成果で自分を大きく見せて、不仲だった父から目を背けていたことを見透かされたのです。これを機に、父と向き合うことを決意。人生を追体験するようにして、父の視点でこれまでの捉え直してみたいのです。すると、父もまた妻を亡くし、震災の恐怖のなかで会社を守るために必死に生きていたと気づいたのです。初めて父の願望を聞きました。すると「温かい家庭を築きたい」「社員に創業の背景を伝え

たい」と。その願望に寄り添い、全体会議で社員に創業の想いを伝える時間を確保。親孝行できる生き方をしたいという理想の自分に向けて行動し続けたのです。そして、少し経ったころ、父から「素晴らしい人間に育ってくれて、私は幸せです」と一通の手紙をもらったのです。涙が溢れたと同時に、母の記憶が蘇りました。余命宣告の直後「せい君が仏壇に拝みに来たときに笑顔じゃなかったら嫌でしょ」と笑顔の遺影を遺してくれていました。限られた時間のなかで、最後まで深い愛情を注いでくれていました。両親からこんなにも大切にされてきた事実を噛み締めたときに初めて、どんな人生を生きたいのかの答えが浮かんできたのです。大切な人を守り抜きたい、幸せにしたい、もっと卓越して貢献したい。それが私の生きる目的でした。

JPSAの環境に守られ、 成長し続ける

目的を見据え毎日を生きること、確かな変化を感じるとともに、元の思考習慣に戻ることもしばしば。そう簡単に人は変わらないということをつくづく感じる日々でもありました。だからこそできる限りこの学びに触れ、原理原則に立ち返る回数を増やしたいと思い、仲間や先輩方がいらつしやるJPSA活動の場に足を運びました。それは、日常の葛藤や孤独などを等身大に吐き出しても、理解をしていただけたり、効果的なアドバイスをいただけたら、先輩方の実践事例に触れて解決のヒントをいただける環境

だったのです。得た学びを現場で実践し、またJPSAの環境にきてアウトプットし、アドバイスをいただいて現場に戻る、そんなプロセスを繰り返し、すなかで着実に成果が変わっていききました。



全社員とともに一致団結した組織を創り上げている

例えば、当時は残業が常態化していましたが、「真の貢献とは長時間働くことではなく、お客様の目的達成を支援することだ」と社内での定義を変え、当時業界ではまだ珍しかった「製販分離」の仕組みを導入。そのような改革を実施していった結果、残業時間は半減し、売上は1.2億円から5億円、社員は21名から65名、離職率は86%から4%に改善しました。さらには、私の背中を見た高校生の長男が「僕もこの会社を継ぐ」と自ら事業承継を決断するなど、ビジネスもプライベートも本当の幸せを手に入れることができたのです。おかげさまで、2017年にベーシックプロスピーカーに合格しました。

東北から日本を変える挑戦

やっと理想の人生を歩み始めた矢先の2020年、コロナ禍が襲ってきました。「東京に出たら地方では噂されてしまう」と周囲の目を恐れ、JPSA活動から少し距離が離れた時期がありました。しかし、家で仏壇に手をあわせ

笑顔の母の遺影を見つめたとき、「起きた出来事は変えられないけれど、未来の行動は選択できる」と言われているような気がしたのです。本当はどうしたいのかと自分の心に問うと、「このままでは絶対に終わりがたくない、もっと卓越して人の役に立ちたい」という想いが湧き上がりました。大切な人たちを守り抜くために、福島のみならず東北全体に貢献できる力をつけようと、シニアプロスピーカーへの挑戦を決意。数々の先輩方の支えのなかで1年にわたり挑んだ結果、リーダーとしての視座が高まり、2026年における合格することができたのです。

長い人生、想像もつかない試験に立たされることは誰にでもあると思います。しかし、本気でチャレンジしている仲間と学ぶことで、どんな逆境にも真正面から立ち向かう強い力を得ることができ。どこまでも自分を磨き続けられるこの環境こそが、JPSAの真の価値だと確信しています。

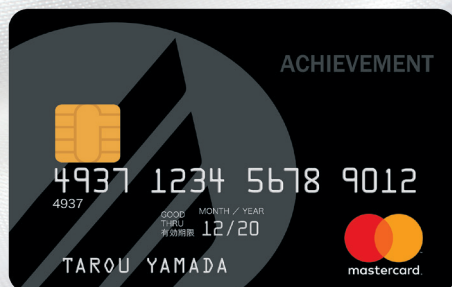
現在、倒産や休廃業に追い込まれる中小企業は後を断たず、事業の継続を断念する経営者は少なくありません。東北ブロックの担当副参事として、「東北が良くなれば、日本が良くなる」という信念のもと、これからもさらなる高みを目指して挑戦を続けてまいります。



東北6県の志が集う「六志祭」は4回目の開催を迎えた

アチーブメントカード

ご受講生の皆様のために誕生したメンバーズカードです



**初年度
年会費
無料**

2年目以降は前年の利用額が
10万円以上で無料(※)

継続学習を通じて皆様に得ていただきたいもの、それは物心両面の幸福です。
アチーブメントカードは、会員の皆様のクオリティライフの実現をサポートするために生まれました。
会員の皆様がお互いの商品・サービスを通じ、お互いの5つの基本的欲求を満たしながら、お互いの成功を応援しあうコミュニティを創造します。
ぜひビジョンに賛同いただける皆様のご入会をお待ちしております。

※2年目以降年間利用額10万円未満の場合、年会費1,650円(税込)が必要になります。また、アチーブメントカードご入会後のカード契約に関する登録情報の変更、および有効期限の更新・解約のお問い合わせ先はオキコになります。ご了承ください。

期間限定

入会キャンペーン開催中！

いま、アチーブメントカードをお申し込みいただくと、
『頂点への道®』講座アチーブメントテクノロジーコース、
アチーブメントテクノロジーコース特別講座の再受講が、
16,500円(税込)割引でご受講可能です。

アチーブメントカード

お申し込みはこちらから
<https://achievement.co.jp/card/>



対象のお客様

キャンペーン期間中に、下記の方法でお申し込みを完了された方

※期間に関しては、予告なく変更になる可能性があります。※カードのお申し込みから1年以内に開催される講座が対象です。

カードのお申し込み

Webサイトから
アチーブメント
カードを申し込む
<https://achievement.co.jp/card/>



※審査の結果にかかわらず、キャンペーンの割引は適用されます。

メールを転送する

オリエンコーポレーションから
のお申し込み完了メールを、
以下のメールアドレス宛に転
送する
csd@achievement.co.jp

※メール転送後、翌営業日15時
以降、「MARC」から割引価格で
お申し込みいただけます。

希望講座を申し込む

会員サイト「MARC」から
割引専用のチェックボックス
を選択し、講座を申し込む

※ほかの割引との併用はいたし
かねます。

お申し込み方法



特典 食欲の秋！

ごちそう『全国お取り寄せグルメ』特集

全国パートナー企業のなかから、食欲の秋にぴったりな特典をご紹介します！

パートナー
企業一覧は
こちらより
ご覧ください



岩手 買う・贈る

株式会社シャイン様



未利用資源を商
品化し、環境問
題の解決・地域
貢献に取り組み
水産加工会社。
特典 税抜3,000円以上購入で塩蔵
ワカメorスキ昆布プレゼント！
※申込時にアチーブメントと記載

栃木 食べる

株式会社 link. 様



那須連邦の地下
水を利用した減
農薬栽培いちご
をお届けしてい
ます。
特典 朝採れたての栃木県産完熟いち
ご(とちおとめ等)が10%OFF!!
※要アチーブメントカード決済

千葉 食べる

株式会社ジェリービーンズ様



安心・安全・健康
育ちの自社プ
ラント豚「元気豚」
を使った総合養
豚企業です。
特典 元気豚の全商品が10%OFF!
パスワードは「genkibuta」
※要アチーブメントカード決済

茨城 買う・贈る

しらすパーク(小松水産株式会社)様



日立の海で水揚げ
された新鮮な
しらすを常時5
種類以上ご用意
しています。
特典 税抜1,000円以上の購入で茨城県
産久慈産しらす1パックプレゼント!
※要アチーブメントカード決済

滋賀 買う・贈る

彦根麦酒荒神山醸造所(株式会社彦根麦酒)様



100%彦根産の
クラフトビール
「ALL HIKONE
BEER」を製造。
特典 飲み比べセットなど、荒神山醸
造所の商品すべて10%OFF!
※要アチーブメントカード提示

富山 買う・贈る

有限会社土遊野様



富山県の里山で
有機野菜の栽培
と平飼い鶏卵に
よる新しい農業
の形に挑戦中。
特典 有機農産物が5%OFF! パス
ワードは「achievement」
※要アチーブメントカード決済

山口 買う・贈る

株式会社美東電子様



秋吉台水系の良
質な水を利用し
た菌床椎茸と同
土地で育った筍
の製造・販売。
特典 山口県秋吉台で育った無添加で
新鮮な筍の水煮セット10%OFF!
※要アチーブメントカード決済

山口 買う・贈る

株式会社はつもみち様



文政2年創業の酒
蔵。「原田」をはじめ、
1年中フレッシュな
純米酒を醸造。
特典 四季を楽しむONLINE SHOP
の商品すべて5%OFF!
※要アチーブメントカード決済

登録料
無料

アチーブメントカード会員様に優待サービスを提供くださる

パートナー企業募集中

パートナー企業になることで、
定期的に自社サービスを会員様へアピールすることができます。
ぜひ貴社の上質な商品・サービスをご紹介します。

パートナー企業特典

アチーブメントの広告ツールにて無料で
企業情報・優待サービスをご紹介します！

パートナー企業 Webご登録申し込みフォームはこちら
<https://achievement.co.jp/partner/>

アチーブメントカード パートナー企業



中高生向け・小学生向けセミナーを開催しました！

中高生向け

未来ビット

社会で活躍する次世代リーダーへ
中高生向けセミナー「未来ビット」初開催！

6月27日、社会で活躍する人材に求められる「4つの力」を学ぶプログラム『未来ビット』の『ビジョンクリエイティブ編』が65名の満席で初開催を迎えました！「自らの力で夢を叶え、立派な大人になってほしい」「一生懸命、良き仲間と恵まれる人生を歩んでほしい」そんな保護者の皆様の願いに応えるべく次世代リーダーとして未来を担うための「一生モノの技術」を届ける新プログラムです。



講座のなかでは、「マインドマップ」で夢を考え「アチーブメントピラミッド」で自らの理念や頑張る理由など夢の土台となる価値観や目的を明確にしていきました。さらに夢を叶えた理想の自分として発表を行う「夢実現インタビュー」や「未来新聞発表会」といったワークを通じて、将来のビジョンを描きました。これからの時代を生きる子どもたちに「自ら幸せをつくる力」を育む教育をこれからも届けてまいります。

今後の
開催予定

リーダーシップ編

12月19日(土)

コミュニケーション編

2027年1月30日(土)

詳細は
こちら



会場

アチーブメント東京研修センター

参加費

44,000円(税込)

参加対象

中学1年生～高校3年生

小学生向け

アチキッズ

Achikids 2026

子どもたちの「夢」と「自信」を育む子ども向けプログラム「アチキッズ」。
東京・大阪にて開催し、総勢270名以上の小学生がご参加くださいました。

ゲームを通じて仲間と協力し、みんなで挑戦・達成する喜びを分かち合いました。また自分のよいところをチームで発表することや、チームで力を合わせることで、夢を描くことで、自分を信じる力を育みました。2日目の「感謝状授与式」では保護者の方々へ、様々なワークで感じた日頃の感謝の想いを手紙に綴り、時には涙ながらに読み上げる姿に、会場中が感動に包まれました。



参加された子どもたちが、この2日間のワークをととして自分に自信をもち、夢を思い描き、実現に向けて仲間と協力、感謝の気持ちを大切にする未来のリーダーに成長されることを願うばかりです。これからもアチーブメントではアチキッズをととして子どもたちの夢の実現をサポートしてまいります。

全国各地でリーダーキッズ開催中！

リーダーキッズ



お申し込み・詳細はこちら

<https://lit.link/leaderkids>



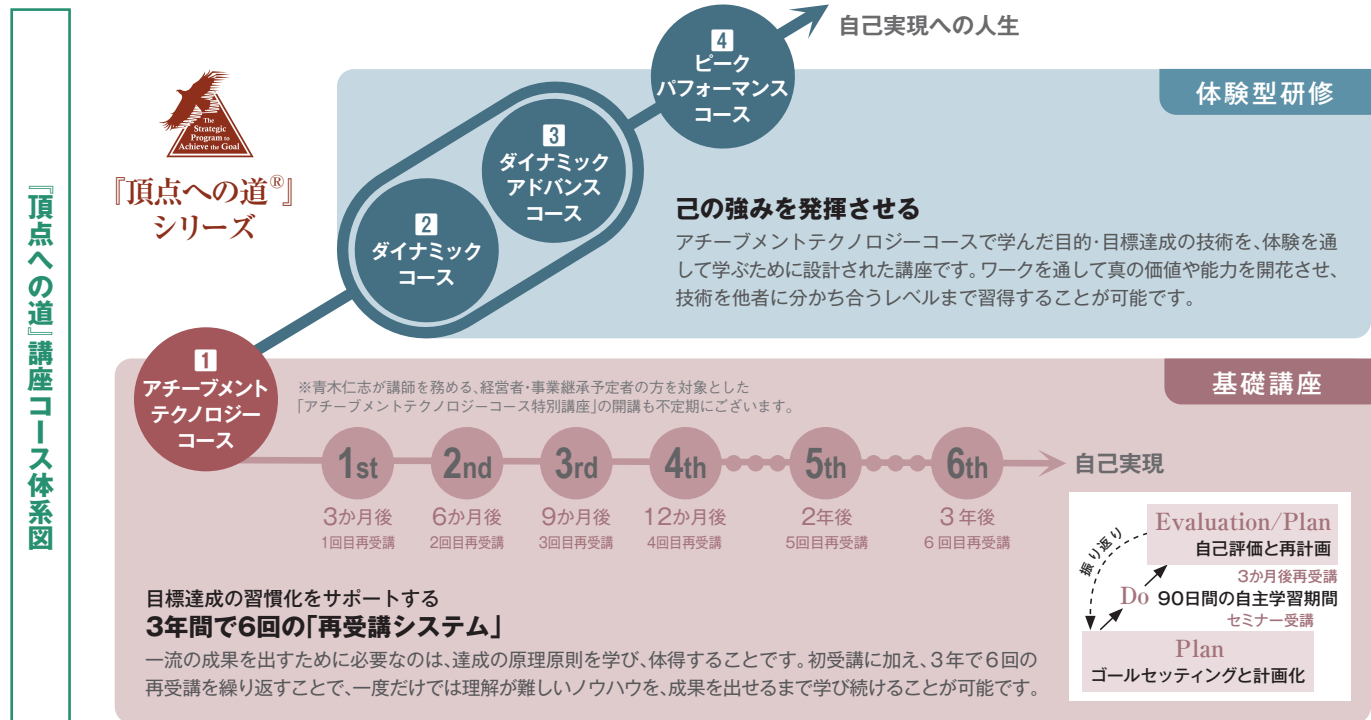
ACHIEVEMENT SEMINAR SCHEDULE

アチーブメントセミナースケジュール

2026.9 ~ 2026.12

アチーブメントでは、皆様の目標達成をサポートさせていただくために各種セミナーを用意しております。

※同業者の方のご参加はお断りさせていただいておりますので、ご了承ください。※なお、担当講師、金額に関しましては、事前の予告なく変更になる場合がございますので、ご了承ください。詳しくはお問い合わせください。



アチーブメント 研修会場・拠点

アチーブメント 東京研修センター
東京本社・南関東支社

〒135-0063
東京都江東区有明3-7-18
有明セントラルタワー20階・19階・18階
☎03-6858-0311(代)

アチーブメント 大阪研修センター
大阪支社

〒541-0048
大阪府大阪市中央区
瓦町2-3-10 瓦町中央ビル1階
☎06-6226-9011

名古屋支社

〒460-0008 愛知県名古屋市中区
栄4-3-26 昭和ビル1階
☎052-249-3256

福岡支社

〒812-0011 福岡県福岡市博多区
博多駅前3-4-8 ダヴィンチ博多シティ4階
☎092-481-1155

熊本支店

〒860-0804 熊本県熊本市中央区
辛島町6-7 いちご熊本ビル6階
☎096-352-5855

明日を充実させる注目の新刊 アチーブメント出版の本



累計30万部のベストセラー「四毒」シリーズ著者の最新作

不調の原因は食事かも!?

「食べてはいけない」「食べてもいい」が分かる 四毒の教科書

【著者】吉野 敏明
【価格】1,760円(税込)

慢性的なだるさ、むくみ、肌荒れなど……「病気ではないけど、ずっと体調が悪い」と悩んでいる方。原因は「食事」かもしれません。本書は吉野氏が提唱する「四毒」をもとに、身近なスーパーやコンビニで購入できる食品を「食べてはいけない」「食べてもいい」に分類。「食べてはいけない四毒」=「小麦」「植物油」「乳製品」「甘いもの」と、「食べてもいい」=「肉」「麺」「魚」などを、豊富なビジュアルで解説します!「四毒は絶対ダメ」ではなく量を減らす「ゆる四毒抜き」を提案しているので、「気になっているけどハードルが高そう」と感じている初心者にもおすすめです。

この本を手にとった人は、禁煙できたも同然です

全世界1,700万部超のベストセラーが新版・新訳で登場

世界でいちばん売れている、読むだけでタバコがやめられる本 禁煙セラピー

【著者】アレン・カー
【価格】1,500円(税込)

「意志の力は不要」「リバウンドなし」、読むだけでタバコがやめられると大反響!世界50カ国以上・40言語以上で刊行された名著が、新版・新訳で登場します。10月の加熱式タバコ増税前の最終兵器として、「タバコをやめたいけれど、やめられない」「大切な家族に禁煙してほしい」方、必見。紙巻きだけでなく電子、加熱式等を含むすべてのタバコ製品に対応した内容です。自らの健康、家族の健康、そしてお財布のために、ぜひ本書で禁煙を!

YouTube270万回再生の人気コンテンツを書籍化!

9月2日発売! 1日たった1分で運動不足を解消

小さな町の整形外科の名医が教える 転ばない・ボケないスゴイ片足立ち

「下半身の衰えは気になるけれど、ケガは怖い!運動も続かない……」。そんな方におすすめの、「片足で立つだけ」の1日1分から始められる超簡単メソッドです。本書の特長は、「寝たまま」「座ったまま」のラクな姿勢からスタートし、無理なく立った姿勢の体操へと移行できるステップアップ設計。「つらい」「きつい」は一切ないため、運動が苦手でも自然と習慣化できます。さらに、将来の寝たきり予防だけでなく、認知症リスクを下げる効果も。暑くなるこれからの季節、冷房の効いた涼しい室内で、一生自分の足で歩き続けるための健康な体をつくりませんか?

【著者】中山 潤一
【価格】1,430円(税込)

書籍のご購入は、弊社 Web ショップ (5,000 円以上のお買い上げで送料無料)、またはお近くの書店・Amazon で。
※ Web ショップでご購入いただいた方には、新刊情報などの役に立つ情報をお届けいたします。

アチーブメント Web ショップ
<https://shop.achievement.co.jp/>



戦略的目標達成プログラム

『頂点への道』講座

* 終了時間はプログラムの進行状況によって変更になる場合がございます。

計画セミナー

アチーブメントプランナーをもっと活用するために
成功する計画の立て方、
実行の仕方セミナー

オンライン Zoom

受講料: 5,500円(税込)
参加資格: スタンダードコースまたはアチーブメントテクノロジーコースまたはアチーブメントテクノロジーコース特別講座を受講済みであり、アチーブメントアカデミー・クラブ会員の方
講師: アチーブメント認定講師
時間: 10:00~18:00(受付開始9:30)

アカデミー会員またはクラブ会員の
経営者、幹部限定
戦略的経営計画セミナー

「付加価値の高い優れた商品サービスの確立」「営業マーケティングの仕組み整備」「良い人材の採用と育成」「財務戦略」「事業戦略」。“経営者が考えるべき5つの観点。を具体的な経営計画に落とし込むサポートをします。

東京開催 アチーブメント東京研修センター

受講料: 88,000円(税込)
スタンダード・スターター会員企業 44,000円(税込)
再受講料: 66,000円(税込)
参加資格: アカデミー会員またはクラブ会員の経営者、同法人幹部の方
※経営者とご一緒の場合に限り、申込団体に所属する同法人幹部の方もご参加いただけます。
講師: 高橋 優也、米元 拓也
時間: [1日目]10:00~18:00(受付開始9:30)
[2日目] 9:00~17:00(開場8:30)

4 ピークパフォーマンス
コース

一対マスでの表現力を養い、スピーチやプレゼンテーションのためのさまざまなスキル(立ち振る舞い、話し方、ボディランゲージ、服装、感情移入の仕方など)を習得することにより、プロスピーカーとして活躍できる基礎能力を身につけていただく2泊3日の宿泊コースです。

東京開催 アチーブメント東京研修センター

受講料: 313,500円(食事代・宿泊費含む・税込)
参加資格: ダイナミックアドバンスコースを受講済みであり、アチーブメントアカデミー・クラブ会員の方
講師: アチーブメント認定講師
時間: [1日目]12:30~(受付開始12:00)
[2日目]8:30~
[3日目]8:30~16:30 宿泊型2泊3日

アカデミー会員限定 無料トレーニング

達成者の秘訣に迫る60分

アチーブメントモーニング

各業界で活躍するゲストをお迎えし「実践知」を紐解くことで「実行力強化」「習慣形成」を促進する毎週の60分のトレーニングです。



オンライン Zoom

参加費: 無料
講師: 高木 謙治
日時: 毎週火曜日 7:30~8:30

お申し込みはMARCから

3 ダイナミック
アドバンスコース



ダイナミックコースと対になっている後半の講座です。自身の「制限的パラダイム」を突破し、強み・真価を発揮する経験を積んでいきます。それらの経験をもとに、人生意義と人生ビジョンの洞察と構築をとおし、一貫性のある人生の土台を完成させていくコースです。

東京開催 アチーブメント東京研修センター
大阪開催 アチーブメント大阪研修センター
名古屋開催 サイプレスガーデンホテル 天舞の間

受講料: 294,800円(食事代・宿泊費含む・税込)
参加資格: ダイナミックコースを受講済みであり、アチーブメントアカデミー・クラブ会員の方
講師: 佐藤 英郎、アチーブメント認定講師
時間: [1日目]10:00~(受付開始9:30)
[2日目] 9:00~
[3日目] 9:00~20:00 宿泊型2泊3日

MBAでは教えない
人間学セミナー
—意思決定・交渉編—
日程: 10月22日(木)~23日(金)
参加費: 新規受講料:198,000円(税込)
再受講料:154,000円(税込)
講師: 木俣 佳丈
時間: 第一日目 12:00~19:30(開場11:30)
第二日目 9:00~14:00
会場: エクシブ琵琶湖

2 ダイナミック
コース



ダイナミックアドバンスコースと対になっている前半の講座です。アチーブメントテクノロジーコースで学んだ内容を「知る」「分かる」から「行う」「できる」へと向上させます。自身の目標達成のブレーキとなる「制限的パラダイム」を認識することによって、成功者としての姿勢を体得するコースです。

東京開催 アチーブメント東京研修センター
大阪開催 アチーブメント大阪研修センター
福岡開催 ホテルニューブラザ留米 筑紫の間
福岡アイランドシティフォーラム ホールB

受講料: 104,500円(税込)
参加資格: スタンダードコースまたはアチーブメントテクノロジーコースまたはアチーブメントテクノロジーコース特別講座を受講済みであり、アチーブメントアカデミー・クラブ会員の方
講師: 佐藤 英郎、アチーブメント認定講師
時間: [1日目]10:00~21:00(受付開始9:30)
[2日目] 9:00~21:00
[3日目] 9:00~20:00

講師: 佐藤 英郎、アチーブメント認定講師
時間: [1日目]10:00~21:00(受付開始9:30)
[2日目] 9:00~21:00
[3日目] 9:00~20:00

1B アチーブメント
テクノロジーコース特別講座



『頂点への道』講座の開発者である青木仁志が講師を務めます。理念経営、採用・育成、経営戦略、売上増大などのテーマを扱う、経営者に特化した講座です。

東京開催 アチーブメント東京研修センター

受講料: 247,500円(テキスト代・税込)
再受講料: アチーブメントアカデミー・クラブ会員の方 99,000円(テキスト代・税込)
対象: 経営者、事業承継予定者の方
講師: 青木 仁志
時間: [1日目]10:00~18:30(受付開始9:00)
[2日目] 9:30~18:30
[3日目] 9:30~18:30

エグゼクティブミーティング
EXECUTIVE MEETING
日程: 11月9日(月)
18:30~20:30(オープン18:00)
参加費: 無料
講師: 青木 仁志
参加資格: アチーブメントテクノロジーコース
特別講座対象の方

1A アチーブメント
テクノロジーコース



東京開催 アチーブメント東京研修センター
大阪開催 アチーブメント大阪研修センター
サンライズビル大阪 3階
グランキューブ大阪
福岡開催 ホテルニューブラザ留米 筑紫の間
福岡アイランドシティフォーラム ホール
名古屋開催 プライムセントラルタワー名古屋駅前店 第1-5会議室
ウイングあいち・展示場7階
仙台開催 TKP ガーデンシティ仙台 ホール21A+B
ハーネル仙台 大会場松島
富山開催 スカイインテックタワー111 スカイホール
岡山開催 岡山国際ホテル
熊本開催 ホテル熊本テルサ テルサホール
神奈川開催 川崎日航ホテル 11階 橋の間
金沢開催 金沢歌劇座 大集客室

受講料: 154,000円(テキスト代・税込)
再受講料: アチーブメントアカデミー・クラブ会員 (3年6回まで)33,000円(テキスト代・税込)
アチーブメントアカデミー・クラブ会員 (4年目以降または7回目以上)44,000円(テキスト代・税込)
講師: アチーブメント認定講師
時間: [1日目]10:00~18:30(受付開始9:00)
[2日目] 9:30~18:30
[3日目] 9:30~18:30

アチーブメントアカデミー会員 3 年入会特典

計 = 「成功する計画の立て方、実行の仕方セミナー」ご優待対象

11月	1日	2月	3火	4水	5木	6金	7土	8日	9月	10火	11水	12木	13金	14土	15日	16月	17火	18水	19木	20金	21土	22日	23月	24火	25水	26木	27金	28土	29日	30月
1A アチーブメントテクノロジーコース		再満 1A 東京開催 1A 大阪開催 1A 神奈川開催															1A 名古屋開催 1A 福岡開催													
1B アチーブメントテクノロジーコース特別講座																			1B 東京開催											
2 ダイナミックコース			2 福岡開催																											
3 ダイナミックアドバンスコース			満 3 東京開催																											
4 ピークパフォーマンスコース																														
計画セミナー / 経営計画セミナー																														
アチーブメントモーニング		アチモ																												

12月	1火	2水	3木	4金	5土	6日	7月	8火	9水	10木	11金	12土	13日	14月	15火	16水	17木	18金	19土	20日	21月	22火	23水	24木	25金	26土	27日	28月	29火	30水	31木
1A アチーブメントテクノロジーコース			1A 東京開催 1A 福岡開催 1A 仙台開催																												
1B アチーブメントテクノロジーコース特別講座																															
2 ダイナミックコース			2 大阪開催																												
3 ダイナミックアドバンスコース																															
4 ピークパフォーマンスコース																															
計画セミナー / 経営計画セミナー																															
アチーブメントモーニング		アチモ																													

アチーブメントアカデミー・クラブ会員 会員権

B = パーサー割引公開講座 特別割引10,000円分対象 (1,000円×10回)

再満 = 再受講満員 満 = 満員御礼 = 休業日

9月	1火	2水	3木	4金	5土	6日	7月	8火	9水	10木	11金	12土	13日	14月	15火	16水	17木	18金	19土	20日	21月	22火	23水	24木	25金	26土	27日	28月	29火	30水
1A アチーブメントテクノロジーコース		満 1A 東京開催 1A 大阪開催 1A 名古屋開催																												
1B アチーブメントテクノロジーコース特別講座																														
2 ダイナミックコース																														
3 ダイナミックアドバンスコース																														
4 ピークパフォーマンスコース																														
計画セミナー / 経営計画セミナー																														
アチーブメントモーニング		アチモ																												

10月	1木	2金	3土	4日	5月	6火	7水	8木	9金	10土	11日	12月	13火	14水	15木	16金	17土	18日	19月	20火	21水	22木	23金	24土	25日	26月	27火	28水	29木	30金	31土
1A アチーブメントテクノロジーコース																															
1B アチーブメントテクノロジーコース特別講座																															
2 ダイナミックコース																															
3 ダイナミックアドバンスコース																															
4 ピークパフォーマンスコース																															
計画セミナー / 経営計画セミナー																															
アチーブメントモーニング																															

5

無料体験説明会

PP

戦略的目標達成プログラム「頂点への道」講座
無料体験説明会

オンライン

Zoom

東京開催

アチーブメント東京研修センター

大阪開催

アチーブメント大阪研修センター

福岡開催

リファレンス駅東ビル
リファレンス大博多ビル

名古屋開催

ウインクあいち 1001

参加費：無料

講師：アチーブメント認定講師

時間：18:30～20:30

※開始時間は開催地によって異なります。

詳細はWebサイトよりご確認ください。

特別P

戦略的目標達成プログラム「頂点への道」講座
特別無料説明会

経営者は人生理念づくりからはじめない

戦略的目標達成プログラム「頂点への道」講座開発者である青木自らが、逆境のなかでも繁栄し続ける経営と、高業績と良好な人間関係を両立する経営のエッセンスを、2時間に凝縮してお届けします。

オンライン

Zoom

9月14日(月)、12月14日(月)

参加費：無料

対象：経営者または事業承継予定者の方

講師：青木 仁志

時間：18:30～20:30(オープン18:00)

詳細はWebサイトよりご確認ください。

4

JPSA 関連セミナー
※一般財団法人 日本プロスピーカー協会

プロスピーカーを目指す人のための半年間のトレーニング
プロスピーカー・トレーニング・プログラム(PTP)

東京開催

アチーブメント東京研修センター

大阪開催

アチーブメント大阪研修センター

名古屋開催

昭和ビル 9階ホール

第123期

9/26(土)、10/23(金)、11/30(月)、12/23(水)～24(木)、2027年1/26(火)、※2/18(木)～19(金)

第124期

11/6(金)、12/3(水)、2027年1/6(水)、2/2(火)～3(水)、3/10(水)、4/13(火)～14(水)

第125期

12/16(水)、2027年1/19(火)、2/16(火)、3/17(水)～18(木)、4/20(火)、5/19(水)～20(木)

受講料：220,000円(試験料含まず・お弁当代込み)

参加資格：ピークパフォーマンスコース受講済みでありJPSA会員の方
※その他の資格はJPSA公式サイトよりご確認ください。

講師：アチーブメント認定講師

プロスピーカーが集う学びの場
JPSAの日

オンライン

Zoom

10月6日(火)、12月22日(火)

●JPSA研究会

受講料：無料

講師：青木 仁志

参加資格：JPSA会員

時間：17:00～20:00(オープン16:30)

3

クオリティカンパニー倶楽部

会員イベント

クオリティカンパニー研究会

オンライン

Zoom

9月1日(火)、12月1日(火)

参加費：無料

参加資格：(スタンダード会員企業)アチーブメントテクノロジーコース受講済みの経営者・経営役員の方(複数名ご参加可能)
(スターター会員企業)アチーブメントテクノロジーコース受講済みの経営者(1名のみ)

講師：青木 仁志

時間：17:00～20:00(オープン16:45)

幹部講座

オンライン

Zoom

10月23日(金) テーマ:幹部としての原理原則

受講料：22,000円(税込)

参加資格：クオリティカンパニー倶楽部スタンダード会員、スターター会員企業の幹部社員

講師：原田 周平

時間：【午前回】9:00～12:00(オープン 8:45)
【午後回】13:00～16:00(オープン12:45)

幹部講座アドバンス

1日目：11月5日(木) 2日目：11月6日(金)

東京開催

アチーブメント東京研修センター

参加費：88,000円(税込)

参加資格：幹部塾または幹部講座を受講済みのクオリティカンパニー倶楽部スタンダード会員企業の幹部社員

講師：村田 泉

時間：【1日目】10:00～18:00 【2日目】9:00～17:00
※2日目13:00～17:00は経営者の方のご参加が必須となります。

アチーブメントを体感!～キックオフ会議編～

東京開催

アチーブメント東京研修センター

10月1日(木)

参加費：22,000円(税込)

参加資格：クオリティカンパニー倶楽部スタンダード会員企業の経営者・経営役員の方(複数名ご参加可能)
※経営者等とご一緒の場合に限り、申込団体に所属する役員管理職である方も参加いただけます。

講師：青木 仁志 / ファシリテーター：高橋 優也

時間：9:00～12:30(受付開始8:45)

リーダー講座

オンライン

Zoom

9月15日(火)

テーマ:モデル人財として徳を磨く

受講料：16,500円(税込)

参加資格：クオリティカンパニー倶楽部スタンダード会員、スターター会員企業のリーダー層社員

講師：中川 翔太

時間：13:00～16:00(オープン12:45)

無料

戦略的目標達成プログラム「頂点への道」講座

無料体験説明会

人を動かす
リーダーシップの極意

社員数500名・プライム上場企業で実践した理念浸透の軌跡

参加費：無料

講師：高木 謙治、中島 士様

時間：18:30～20:30
(仙台開催は18:00～20:00)

開催日程：

福岡開催 5月22日開催終了3:30-20:30

名古屋開催 7月2日開催終了30-20:30

大阪開催 7月9日開催終了30-20:30

岡山開催 7月31日開催終了3:30-20:30

東京開催 8月24日開催終了3:30-20:30

仙台開催 9月8日(火) 18:00-20:00

北海道開催 9月15日(火) 18:30-20:30

2

マネジメントセミナー

LMS

管理職向け 選択理論心理学をもとに人と組織のパフォーマンスを引き出す
リードマネジメント・スタンダード

東京開催

アチーブメント東京研修センター

受講料：198,000円(税込)

BWMS受講済みの方 154,000円(税込)
(スタンダード会員企業) 108,900円(税込)

再受講料：154,000円(税込)

講師：橋本 拓也

時間：【1日目】10:00～19:00(受付開始9:30)
【2日目】9:00～18:00(開場8:30)

LMA

管理職向け 選択理論心理学をもとに人と組織のパフォーマンスを引き出す
リードマネジメント・アドバンス

東京開催

アチーブメント東京研修センター

受講料：198,000円(税込)

BWMP受講済みの方 154,000円(税込)

再受講料：154,000円(税込)

講師：村田 泉

時間：【1日目】10:00～19:00(受付開始9:30)
【2日目】9:00～18:00(開場8:30)

LME

管理職向け 選択理論心理学をもとに人と組織のパフォーマンスを引き出す
リードマネジメント・エンチーム

東京開催

アチーブメント東京研修センター

受講料：253,000円(税込)

BWMT受講済みの方 198,000円(税込)

再受講料：198,000円(税込)

講師：橋本 拓也

時間：【1日目】10:00～19:00(受付開始9:30)
【2日目】9:00～18:00(開場8:30)
【3日目】9:00～18:00(開場8:30)

日程は下記のカレンダーをご確認ください。

営業職・管理職向けセミナー

BtoF

1 経営・営業管理職向け 一度のセールスで、生涯顧客をつくる
BtoF セールス・マーケティングの仕組みづくりセミナー

一度の接点を「生涯のご縁」にする仕組み、それが「BtoF」戦略をベースにしたセールス・マーケティングです。アチーブメントは創業39年、この「BtoF」戦略を実行し、売上81.9億円・経常利益28.9億円の組織を実現しました。新規顧客のうち8割以上の方が口コミご紹介でお越しくださっています。この講座では、アチーブメントが実践してきた「BtoFセールス・マーケティング」について学び、どのように自社・組織で実践するかを考え、指針にまとめます。

東京開催

アチーブメント東京研修センター

受講料：198,000円(税込)

(スタンダード会員企業) 108,900円(税込)

再受講料：154,000円(税込)

講師：橋本 拓也

ファシリテーター：東京開催 岩野耕祐

時間：【1日目】10:00～19:00(受付開始9:30)
【2日目】9:00～18:00(開場8:30)

BtoF

一度のセールスで、生涯顧客をつくる
BtoF セールス・マーケティングの
仕組みづくりセミナー
無料説明会

オンライン

Zoom

参加費：無料

対象：どなたでもご参加いただけます

講師：中川 翔太

時間：18:30～20:00(オープン18:00)

詳細はWebサイトよりご確認ください。

アチーブメントアカデミー会員 3 年入会特典												計＝「成功する計画の立て方、実行の仕方セミナー」ご優待対象																														
11月												1	2	3	4	5	6	7	8	9	10	11	12	13	14	15	16	17	18	19	20	21	22	23	24	25	26	27	28	29	30	
1 BtoFセールス・マーケティングの 仕組みづくりセミナー																																										
2 マネジメントセミナー																																										
3 クオリティカンパニー 倶楽部会員イベント																																										
4 JPSA 関連セミナー																																										
5 「頂点への道」講座 無料体験説明会																																										
11月												1	2	3	4	5	6	7	8	9	10	11	12	13	14	15	16	17	18	19	20	21	22	23	24	25	26	27	28	29	30	
1 BtoFセールス・マーケティングの 仕組みづくりセミナー																																										
2 マネジメントセミナー																																										
3 クオリティカンパニー 倶楽部会員イベント																																										
4 JPSA 関連セミナー																																										
5 「頂点への道」講座 無料体験説明会																																										
12月												1	2	3	4	5	6	7	8	9	10	11	12	13	14	15	16	17	18	19	20	21	22	23	24	25	26	27	28	29	30	31
1 BtoFセールス・マーケティングの 仕組みづくりセミナー																																										
2 マネジメントセミナー																																										
3 クオリティカンパニー 倶楽部会員イベント																																										
4 JPSA 関連セミナー																																										
5 「頂点への道」講座 無料体験説明会																																										

アチーブメントアカデミー・クラブ会員 会員権												B＝バースデー割引引き公開講座 特別割引10,000円分対象(1,000円×10回)																		再満＝再受講満員 満＝満員御礼												＝休業日											
9月												1	2	3	4	5	6	7	8	9	10	11	12	13	14	15	16	17	18	19	20	21	22	23	24	25	26	27	28	29	30												
1 BtoFセールス・マーケティングの 仕組みづくりセミナー																																																					
2 マネジメントセミナー																																																					
3 クオリティカンパニー 倶楽部会員イベント																																																					
4 JPSA 関連セミナー																																																					
5 「頂点への道」講座 無料体験説明会																																																					
9月												1	2	3	4	5	6	7	8	9	10	11	12	13	14	15	16	17	18	19	20	21	22	23	24	25	26	27	28	29	30												
1 BtoFセールス・マーケティングの 仕組みづくりセミナー																																																					
2 マネジメントセミナー																																																					
3 クオリティカンパニー 倶楽部会員イベント																																																					
4 JPSA 関連セミナー																																																					
5 「頂点への道」講座 無料体験説明会																																																					
10月												1	2	3	4	5	6	7	8	9	10	11	12	13	14	15	16	17	18	19	20	21	22	23	24	25	26																

INFORMATION

インフォメーション

教育×IT・DX連携で 顧客向けサービスのさらなる進化へ 『デトモ株式会社』と資本業務提携を締結

ITコンサルティングやシステム開発を手掛けるデトモ株式会社と資本業務提携を締結いたしました。本提携により「教育×IT・DX」の戦略的連携を推進し、2026年10月予定の「法人企業顧客向けプラットフォーム」の大規模リニューアルや、経営計画の策定を支援するシステムの構築などを全面的に進めてまいります。生成AIをはじめとする最新テクノロジーを各業務プロセスへ統合することで、より円滑で質の高いサービス提供体制の確立を目指してまいります。



2026年版 日本における「働きがいのある会社」 若手ランキングにて第3位にランクイン！



アチーブメント株式会社は、
**2026年版 日本における
「働きがいのある会社」若手ランキングにて
中規模部門3位にランクイン。**

2022年度より5年連続で選出いただきました。

アチーブメントグループは創業当初より「実力主義」を掲げ、性別、年齢、学歴、国籍において差別やひいきのない平等な人事制度を運用しています。

ランキングの詳細はこちら



AIネイティブな組織づくりに向けて AI活用の伴走支援を行う 『株式会社LeapWell』と資本業務提携を締結

AI伴走支援やAIソフトウェア事業を展開する株式会社LeapWellと資本業務提携を締結いたしました。弊社の人材育成・組織変革のノウハウと同社のAI開発力を融合させ、AIを主体的に活用する「AIネイティブな組織」の創造と企業の飛躍的改善を目指してまいります。既に一部講座では、受講生同士の学びを最大限に促進する「AIグループマッチング機能」の開発および講座への導入を進めております。今後は、本機能を他講座へ展開するとともに、アチーブメントの受講生に対する新たなAI活用支援サービスの開発を推進してまいります。



営業・勧誘行為には ご注意ください

弊社では、すべてのご受講生の皆様に安心・安全な受講環境の提供に努めてまいりましたが、昨今、金融庁より認可を受けていない金融商品やFX・仮想通貨等の投資に関する勧誘を受けたというご相談を複数受けております。勧誘等の事実が確認された場合、勧誘を行った当事者については、その後のご受講をお断りさせていただく可能性がありますので予めご了承下さいますようお願い申し上げます。

営業・勧誘行為は原則禁止と講座内でもお伝えしておりますが、同様のケースには十分ご注意くださいようお願いいたします。弊社は一切そのような勧誘に関係ありませんので、勧誘を受けた商品のご契約等につきましては、自己責任でのご判断をお願いいたします。

—— 本件に関するご相談はこちら ——

メール	info@achievement.co.jp
フリーダイヤル	TEL：0120-000-638
受付時間	月～金曜日（10:30～17:00） 休業日を除く
カスタマーサービスセンター	

Achievement Club News

読者アンケートのお願い

いつもご愛読いただき誠にありがとうございます。
より充実した誌面づくりのため、記事内容に関するアンケートを実施しております。ぜひご意見をお寄せください。
(所要時間:3分)



休業日のご案内

■ = 休業日

9月							10月							11月							12月						
日	月	火	水	木	金	土	日	月	火	水	木	金	土	日	月	火	水	木	金	土	日	月	火	水	木	金	土
			1	2	3	4						1	2	3													
6	7	8	9	10	11	12	4	5	6	7	8	9	10	8	9	10	11	12	13	14	6	7	8	9	10	11	12
13	14	15	16	17	18	19	11	12	13	14	15	16	17	15	16	17	18	19	20	21	13	14	15	16	17	18	19
20	21	22	23	24	25	26	18	19	20	21	22	23	24	22	23	24	25	26	27	28	20	21	22	23	24	25	26
27	28	29	30				25	26	27	28	29	30	31	29	30						27	28	29	30	31		

誠に勝手ではございますが、アチーブメントグループのアチーブメント株式会社、アチーブメントHRソリューションズ株式会社は、左記の日程を休業日とさせていただきます。各セミナーのキャンセル・日程変更などのお申し出、また、Webショップなどで商品を購入された場合の商品発送やお問い合わせに対するご返答も、翌営業日以降となりますので、あらかじめご了承ください。

自分の限界を打ち破れ！

9月8日
発売！

東大・早稲田大・筑波大生、上場企業経営者らを指導してきたコンサルタントが教える「限界」を超える思考習慣

「思い込み」が未来を決める

成果を出す人たちが、必ず身につけている究極のマインドセット。

『部下をもったらいちばん最初に読む本』絶賛
著者 橋本拓也

著者・高木 謙治
価格:1,760円(税込)

ご購入はこちら



東大早稲田大筑波大生や上場企業経営者など、トレーナー／コンサルタントとして、延べ2万4,000名を超える受講生を指導してきた高木 謙治が、自らを縛る「思い込み」を手放して限界を突破する「思考習慣」をまとめています。本書では「可能性を縛る「ネガティブな思い込み」を手放す技術、感情に振り回されないためのセルフカウンセリング、「しんどさ」を成長のエンジンに変える方法、役職に頼らないリーダーシップの発揮の仕方、そして「心理的安全性」と「規律」を両立させる組織づくりまで、思い込みを起点に人生と組織を好転させる技術を体系的に解説！

はじめに なぜあの人は、成果を出せるのか？

- 第1章 ネガティブな「思い込み」を手放す技術 —— 思考のブレーキを外す
 - 第2章 感情に振り回されないためのセルフカウンセリング —— 「やる気」に頼らない人の動き方
 - 第3章 「しんどい」を「成長エンジン」に変える —— 「成長痛」の受け入れ方
 - 第4章 リーダーシップが高める、組織の「成し遂げる」力 —— 肩書きや役職がなくても人は動かせる
 - 第5章 成果を出し続ける組織は、何が違うのか —— 「心理的安全性」と「規律」を両立する技術
 - 第6章 「自分が源」の責任ある生き方 —— 「選んだ人生」を正解にする
- おわりに 「思い込み」の力を、人生を切り拓く武器に

『頂点への道』講座無料体験説明会 『「思い込み」が未来を決める』 出版記念講演会

オンライン開催
11月2日(月)
800名

リアル開催
11月24日(火)
アチーブメント大阪研修センター
180名

時間 いずれも18:30～20:30 (18:00オープン) 参加費 無料



詳しくはこちら

アチーブメントアカデミー会員限定 無料トレーニング

アカデミー
会員限定

アチモニ
特別企画

達成者の秘訣に
迫る60分



シルバーウィーク アーカイブ大公開!!

シルバーウィークの期間限定で、これまでの配信をすべて公開いたします！

9月2日(水)0:00～9月29日(火)23:59の期間



詳しくはこちら

2026年視聴数TOP5 お見逃しなく！

- 1位 2026/1/6 原田 康子様
- 2位 2026/6/9 玄南 和美様
- 3位 2026/3/17 有富 修様
- 4位 2026/1/13 志野 史和様
- 5位 2026/3/3 梶田 大和様

NEW!

マネジャーの
「なんて言ったらいいかわからない」を
「型」で自信に変える

フィードバック

委任

定期面談

3つの型を9つのシーンで習得する

かたトレ

リードマネジメント・型トレーニング by AIアバター

リードマネジメントの代表的な3つの型を9つのシーンで習得

01 フィードバック

- 自信を育む
ポジティブフィードバック
- 改善を促す
ギャップフィードバック
- 他責から自責へ促す
ギャップフィードバック

02 委任

- 成長を促す委任
- タイプ別の委任
自由の欲求が強いメンバー
- タイプ別の委任
生存の欲求が強いメンバー

03 定期面談

- 行動改善を支援する
定期面談
- チャレンジを促す
定期面談
- 組織者へのシフトを促す
定期面談

インプット↔アウトプットをくり返すことで無意識に言葉がでるレベルを目指します

STEP 1

テキスト・映像で『型』を
インプット



STEP 2

AIアバターとのロール
プレイでアウトプット



STEP 3

採点結果・フィードバック
を参考に振り返る



STEP 4

ロールプレイを繰り返し
80点以上を目指す



早期購入特典のご案内

2026年9月29日(火)までのお申し込み者様限定

特典
1

アチーブメント株式会社
取締役 橋本拓也による

早期購入者限定 実践フォロー会
アーカイブ映像
(全9回)

10月末まで
視聴可能



特典
2

「リードマネジメントシリーズ」に活用できる
セミナー1万円割引特典の進呈

アチーブメント株式会社が主催する「リードマネジメント
シリーズ」に活用できるセミナー1万円分の割引特典を、
1アカウントにつき1名分付与いたします。

対象
セミナー

リードマネジメント・スタンダード
リードマネジメント・アドバンス
リードマネジメント・エンチーム

※お申し込み時の自動返信メールにて、「割引特典コード」を記載いたします。リードマネジメントシリーズのお申し込み時にコード
を入力いただくことで、割引特典の利用が可能です
※お申し込み手続き時に割引特典コードの入力をし忘れた場合は、あとから特典を適用することができませんので、あらかじめご
了承ください



詳細・お申し込み

商品のお申し込みは下記 web ページから可能です

<https://achievement.co.jp/katatore/>

